



TIJUANA
XXV AYUNTAMIENTO
2024 - 2027

SEDETI

Secretaría de Desarrollo
Económico de Tijuana

MIDIENDO EL BIENESTAR ECONÓMICO DE TIJUANA

VOL. 15

2T 2026





TIJUANA
XXV AYUNTAMIENTO
2024 — 2027

SEDETI
Secretaría de Desarrollo
Económico de Tijuana

Midiendo el bienestar económico de Tijuana, es una publicación de la Unidad de Planeación, Control y Seguimiento, Secretaría de Desarrollo Económico de Tijuana.

Unidad de Planeación, Control y Seguimiento

Palabras clave: Economía de Tijuana, industria, comercio, empleo, construcción, empleo, frontera, bienestar

Fecha de edición: junio 2026, Número 15.

Diseño y redacción: Brenda Jordán Ortega

La Unidad de Planeación, Control y Seguimiento de la Secretaría de Desarrollo Económico de Tijuana, aprovecha los medios informáticos para divulgar información sobre el entorno económico de la ciudad. El material proporcionado de buena fe que aparece en este documento, es únicamente de carácter informativo. La SEDETI-UPCS no se hace responsable del uso que se haga de la información brindada, ni los comentarios u opiniones vertidos en este informe, reflejan la opinión institucional del H. XXV Ayuntamiento de Tijuana.

WWW.SEDETI.TIJUANA.GOB.MX

CONTENIDO

	¿QUÉ ES TIJUANA?	1
01	SOCIODEMOGRAFÍA	3
	Población	
	Vivienda	
	Bienestar	
02	CONECTIVIDAD REGIONAL	8
	Cruces Fronterizos	
	Flujo de pasajeros nacionales e internacionales	
03	ESTRUCTURA EMPRESARIAL	11
	Unidades económicas	
	Industria IMMEX	
	Parques Industriales	
04	ECONOMÍA	16
	Competitividad	
	Empleo	
	Trabajadores Asegurados	
	Salario	
	Bienestar Laboral	
	Inversión Extranjera Directa	
	Producción y Crecimiento	
	Inflación	
	Remesas	
	REFLEXIONES	29
	ANEXOS	31
	GLOSARIO	35



San Diego

EE. UU.

Otay Mesa

Otay Mesa II

Tecate

San Ysidro

● Tecate

Mexicali



● Rosarito



1,239.49 km²

Extensión territorial en ubicación privilegiada

24 km

De línea fronteriza con Estados Unidos



Ensenada

San Felipe

San Quintín

¿QUÉ ES TIJUANA?

EN RESUMEN

TIJUANA ES...

1,922,523

Habitantes



50.4%



49.6%

51%

De la población del estado

+70

Centros de educación
y formación superior

TIJUANA GENERA EL **50% DEL EMPLEO** CREADO EN BAJA CALIFORNIA

27.6%

De los empleos los genera
la industria manufacturera

2.2%

Tasa de Desocupación

60.03%

Tasa de Participación (PEA)

65,253

Unidades económicas

90%

Empresas dedicadas al comercio,
restaurantes o servicios.



592

Establecimientos de manufactura de
exportación



222 mil

Empleos totales de manufactura de
exportación



1,826,598 operaciones

Aduana fronteriza más activa del país
en 2025 (por número de operaciones)

15.2

Millones de cruces
fronterizos en 2026

TIJUANA-SAN DIEGO ES **LA ZONA
ECONÓMICA** Y ÁREA METROPOLITANA
BINACIONAL MÁS GRANDE DEL MUNDO



2

Puertos marítimos
ceranos



1

Aeropuerto
Binacional



3

Puertos Fronterizos
(uno en construcción)

01

SOCIO DEMOGRAFÍA

POBLACIÓN | VIVIENDA | BIENESTAR





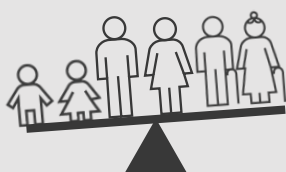
1,922,523

Habitantes



51%

De la población del Estado



29 años

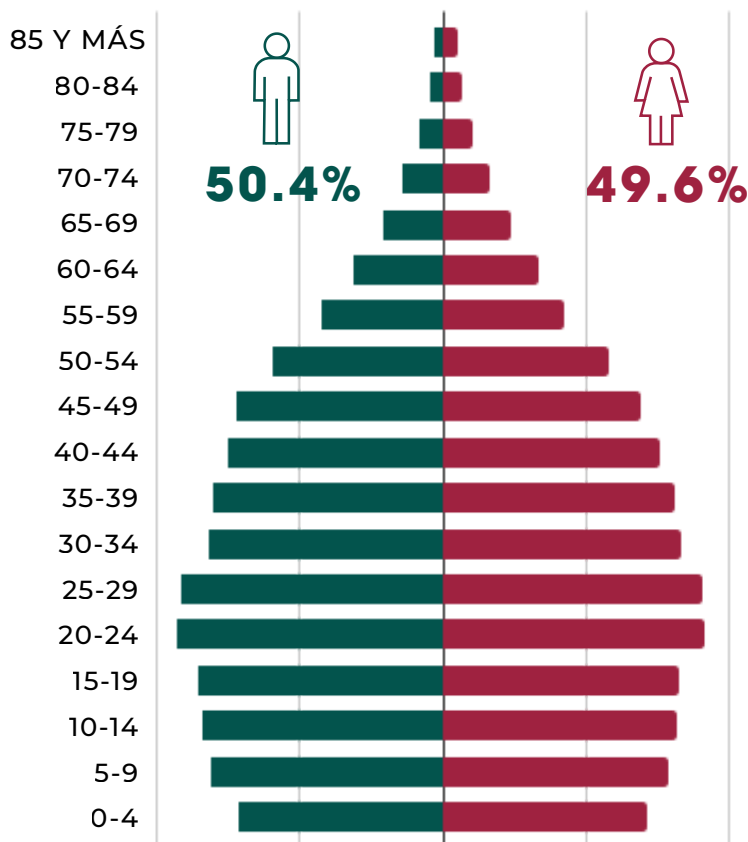
Edad Mediana



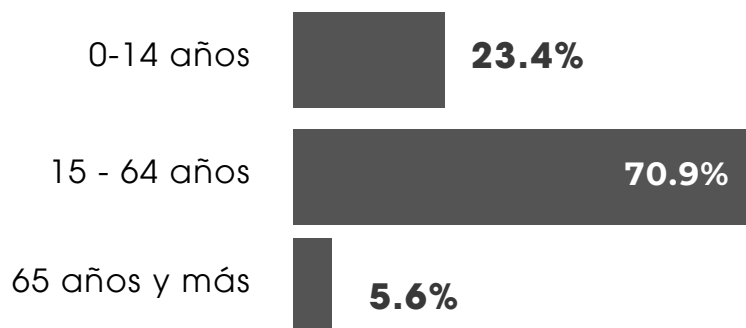
+2%

Tasa de Crecimiento
Anual Promedio 2010-2020

Pirámide poblacional de Tijuana, 2020

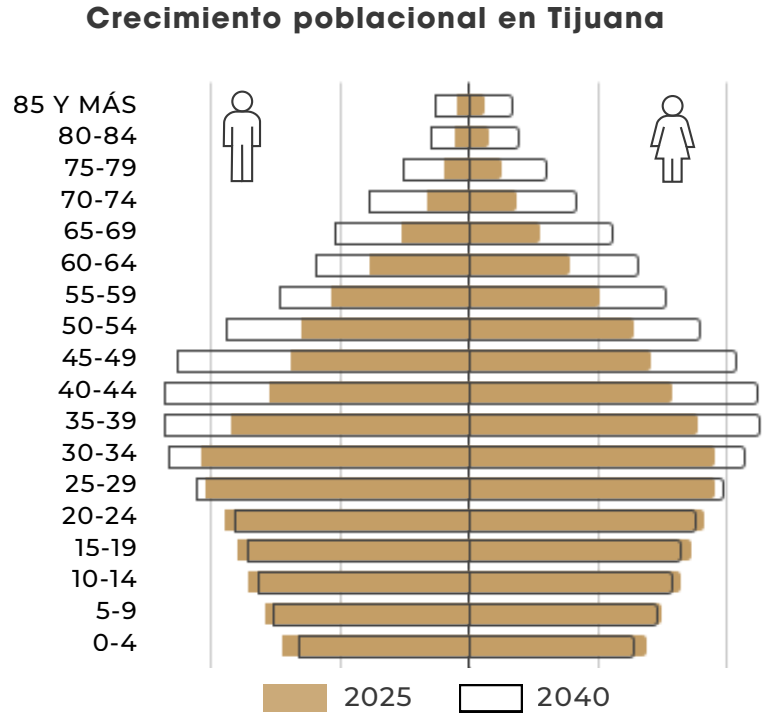
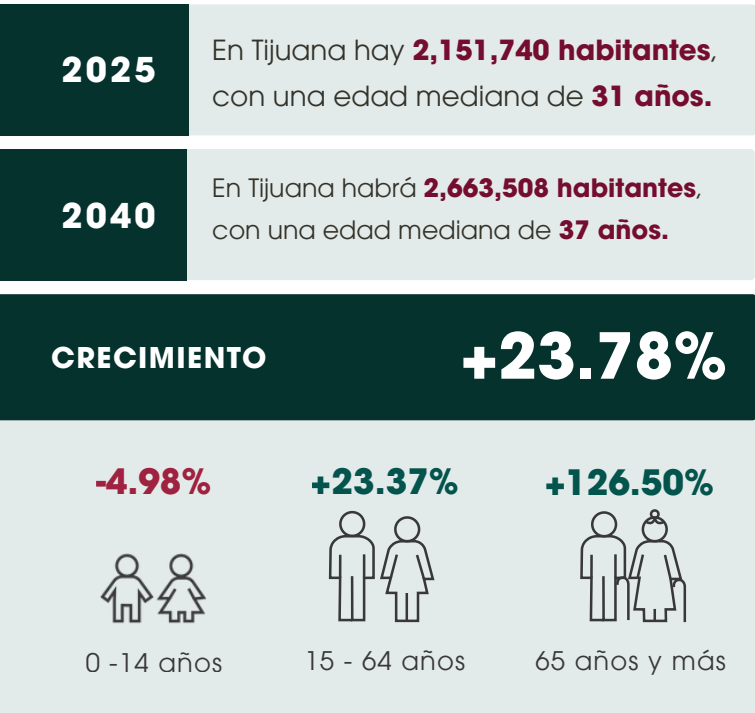


Estructura por edad



La estructura poblacional de Tijuana refleja una ciudad dinámica, impulsada por una amplia población joven, en edad productiva, con un crecimiento sostenido que favorece su desarrollo social y económico.

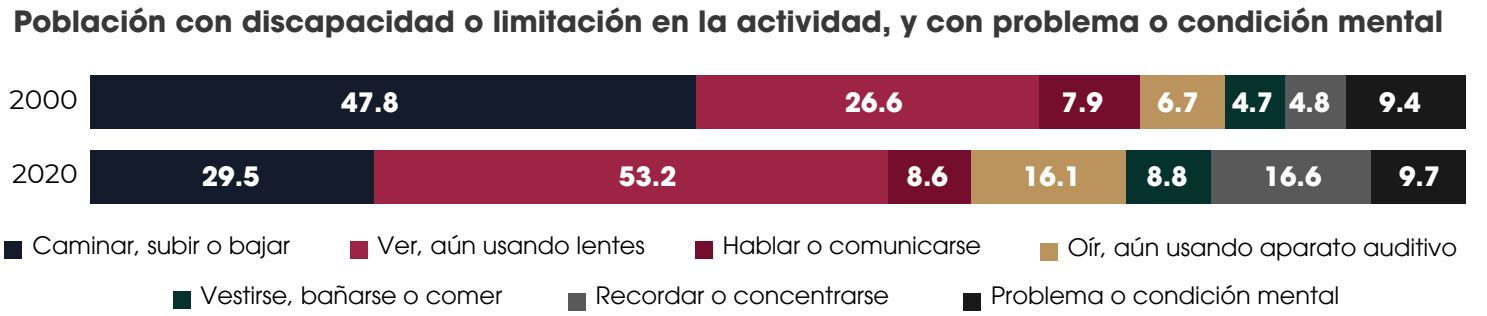
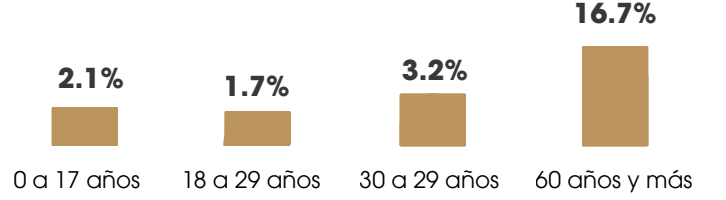
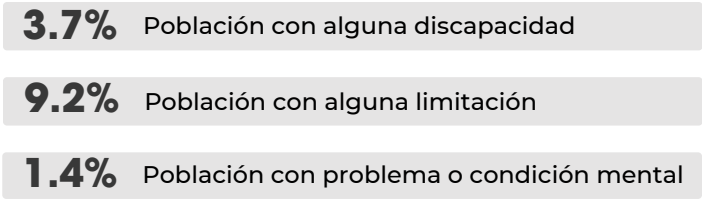
PROYECCIONES DEMOGRÁFICAS 2025 - 2040



Fuente: Elaboración propia con información del Consejo Nacional de Población (CONAPO).

El crecimiento poblacional proyectado muestra a una Tijuana que continúa expandiéndose y madurando. El aumento en la población entre 15 y 64 años de edad, junto con una mayor edad mediana, representa una fuerza laboral más amplia y experimentada. Al mismo tiempo, el aumento en la población de adultos mayores invita a continuar impulsando una ciudad más inclusiva y preparada, con mejores servicios de salud, movilidad, educación y vivienda. Estas tendencias confirman que Tijuana continúa siendo una ciudad atractiva para vivir, trabajar y desarrollarse.

DISCAPACIDAD



Fuente: Elaboración propia con información del Censo Poblacional y Vivienda 2020 - INEGI

ETNICIDAD

Población que habla lengua indígena* **0.67 %**

Población que no habla español de los hablantes de lengua indígena* **1.14 %**

*De 3 años y más.

Lenguas indígenas más frecuentes

Mixteco **30.9 %**

Náhuatl **13.6 %**

Fuente: Elaboración propia con información del Censo Poblacional y Vivienda 2020 - INEGI

VIVIENDA

576,708

VIVIENDAS



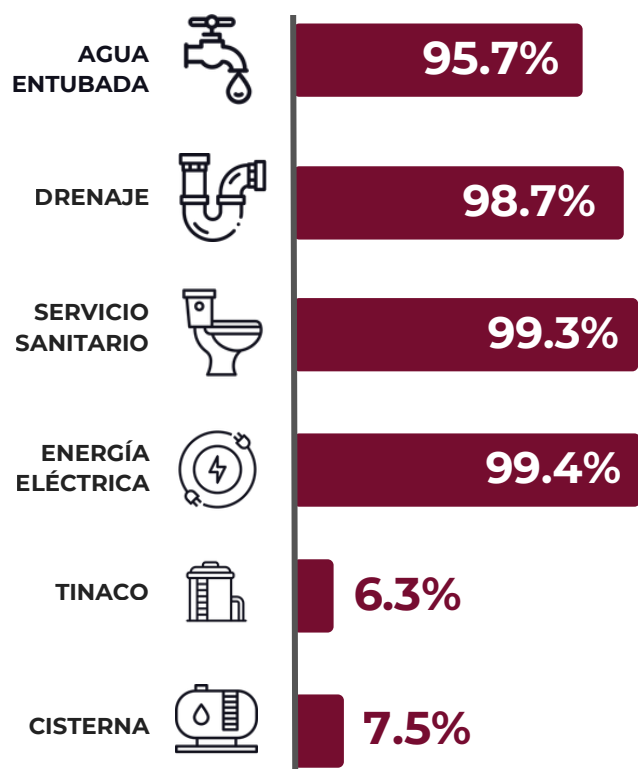
50.2% del total estatal.

3.3 Ocupantes por vivienda

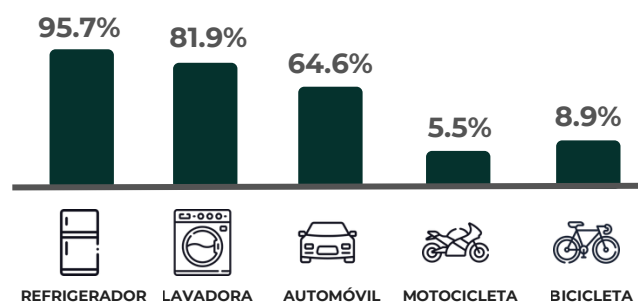
0.9 Ocupantes por cuarto

2.2% Con piso de tierra

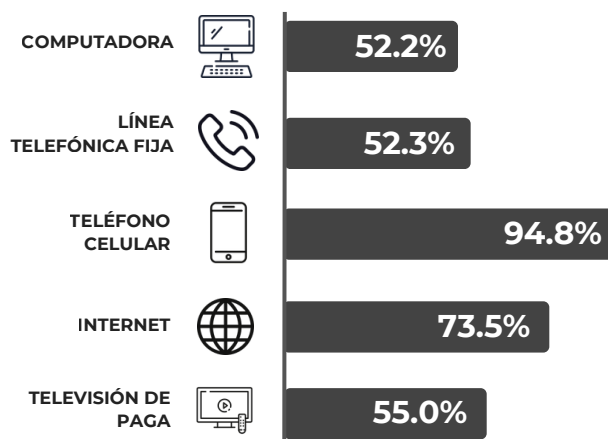
Disponibilidad de servicios y equipamiento



Disponibilidad de bienes



Disponibilidad de TIC



Fuente: Elaboración propia con información del Censo Poblacional y Vivienda 2020 - INEGI

BIENESTAR

La pobreza en Tijuana se redujo en un 5.8% de 2015 a 2020, ocupando el tercer lugar en reducción de pobreza en el estado. De acuerdo al último estudio del Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI), en 2024, Baja California se situó como la entidad con menor porcentaje de población con pobreza multidimensional, con 9.9%.

Entidades con menor tasa de pobreza en 2024

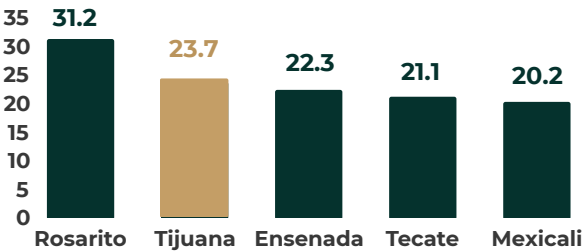
Baja California	Baja California Sur	Nuevo León	Coahuila	Sonora
9.9%	10.2%	10.6%	12.4%	14.1%

En 2024, el promedio nacional de pobreza alcanzó 29.6%, una cifra mayor a la registrada en el estado.

Fuente: Elaboración propia con información del CONEVAL 2024.

Niveles de pobreza por municipio

Valores porcentuales



Línea de pobreza

\$2,553.37

Valor mensual de la canasta básica por persona a pesos corrientes.

Junio 2026

Composición de la pobreza en Tijuana

Porcentaje de la población

	2010	2015	2020
Población no pobre y no vulnerable	23.1	29.0	31.4
Pobreza	31.1	29.5	23.7
Pobreza Moderada	27.6	27.6	21.8
Pobreza Extrema	3.5	1.8	1.9
Vulnerables por carencia social	39.5	33.1	38.1
Vulnerables por ingreso	6.3	8.4	6.8

Fuente: Elaboración propia con información del CONEVAL 2020.

Tijuana se distingue por ofrecer oportunidades para quienes las buscan y, gracias a políticas económicas orientadas al bienestar, ha logrado reducir la pobreza. Sin embargo, aún hay áreas de oportunidad en las que hay que trabajar como gobierno para mejorar la calidad de vida, especialmente en el acceso a servicios básicos: en 2020, sólo 72.5% de la población tenía servicios de salud y 54.4% contaba con seguridad social.

86.2%



Avance educativo

72.5%



Acceso a servicios de salud

54.4%



Acceso a seguridad social

93.5%



Calidad y espacios de la vivienda

96.7%



Acceso a los servicios básicos en la vivienda

86.4%



Acceso a la alimentación nutritiva y de calidad

02

CONECTIVIDAD REGIONAL

CRUCES FRONTERIZOS | PUERTOS TERRESTRES | AEROPUERTO | PUERTOS
MARÍTIMOS



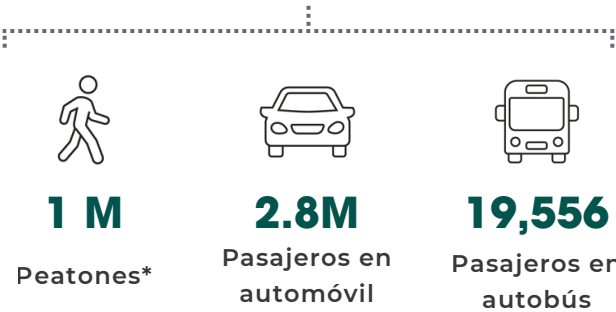
■ CONECTIVIDAD

15.2 M

Cruces fronterizos de enero a abril de 2026

3,904,371

Cruces Fronterizos en abril de 2026

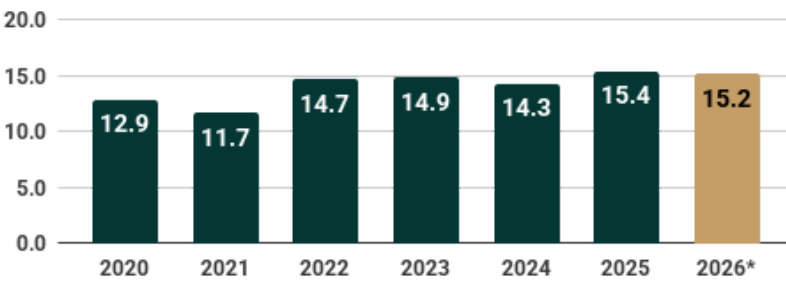


*Incluye cruces de Cross Border Xpress.

TIJUANA-SAN DIEGO ES LA ZONA
ECONÓMICA Y ÁREA METROPOLITANA
BINACIONAL MÁS GRANDE DEL MUNDO

Evolución del flujo de cruces fronterizos
Enero - abril

Millones de personas



Fuente: Elaboración propia con datos Bureau of Transportation Statistics.

■ GARITAS INTERNACIONALES

SAN YSIDRO

+33 M

Cruces en 2025

+2.7 M

Cruces en abril 2026

UNO DE LOS CRUCES TERRESTRES MÁS
TRANSITADOS DEL MUNDO.

San Ysidro - Peatonal y Vehicular

Horas de operación:

Abierto de lunes a domingo las 24 hrs.

PedWest / El Chaparral - Peatonal

Horas de operación:

De 6:00 AM a 2:00 PM con dirección a Estados Unidos.

De 3:00 PM a 11:00 PM con dirección a México.

OTAY MESA

+13.5 M

Cruces en 2025

993,089

Cruces en abril de 2026

Peatonal, Vehículos Personales y Vehículos Comerciales

Horas de operación:

Varía por el tipo de vehículo y carga.

OTAY MESA II

Vehículos Personales y Vehículos Comerciales

En construcción

Fuente: Elaboración propia con datos Bureau of Transportation Statistics.

AEROPUERTO INTERNACIONAL DE TIJUANA

EL SEGUNDO AEROPUERTO MÁS AL NORTE DE MÉXICO

Terminal Civil/Comercial

23 Puertas

2 Salas

Edificio de Aviación General
Terminal EAG

Puede manejar hasta

10 M

Pasajeros al año

360

Vuelos por día

FLUJO DE PASAJEROS*

NACIONALES

Mayo
2026

664.5

Miles de pasajeros

-9.0%

Variación anual

Ene - Dic
2025

8.5 M

Pasajeros

1.5%

Variación anual

INTERNACIONALES

Mayo
2026

297.9

Miles de pasajeros

-11.5%

Variación anual

Ene - Dic
2025

4 M

Pasajeros

-0.5%

Variación anual

*Pasajeros usuarios del CBX en Tijuana en ambos sentidos están clasificados como internacionales.

TERMINAL CROSS BORDER EXPRESS (CBX)

Puente peatonal **único en su clase** que conecta directamente San Diego con el Aeropuerto Internacional de Tijuana.

Mayo
2026

293.5

Usuarios

-11.0%

Variación anual

Ene - Dic
2025

4 M

Usuarios

-0.8%

Variación anual

Fuente: Elaboración propia con datos Grupo Aeroportuario del Pacífico.

PUERTOS MARÍTIMOS

Long Beach A 2 horas 30 minutos de Tijuana

Ensenada A 1 hora 15 minutos de Tijuana

03

ESTRUCTURA EMPRESARIAL

UNIDADES ECONÓMICAS | INDUSTRIAS IMMEX | PARQUES INDUSTRIALES



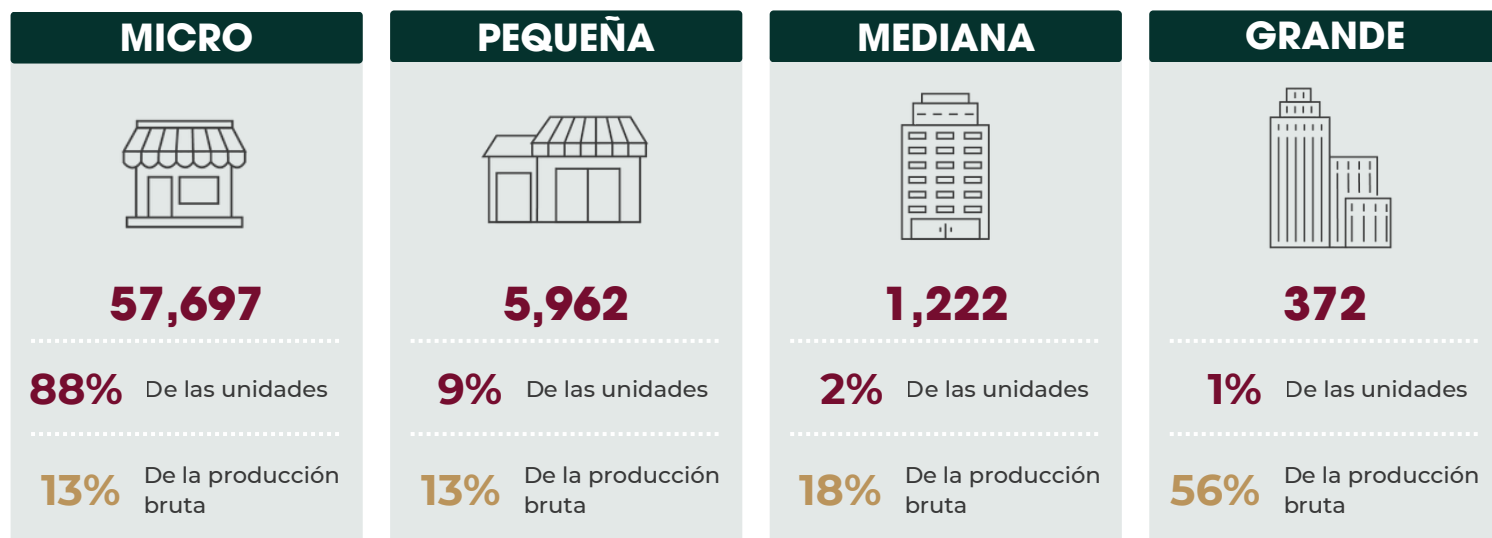
ESTRUCTURA EMPRESARIAL

65,253

Unidades Económicas*

\$546,838

Producción Bruta Total**



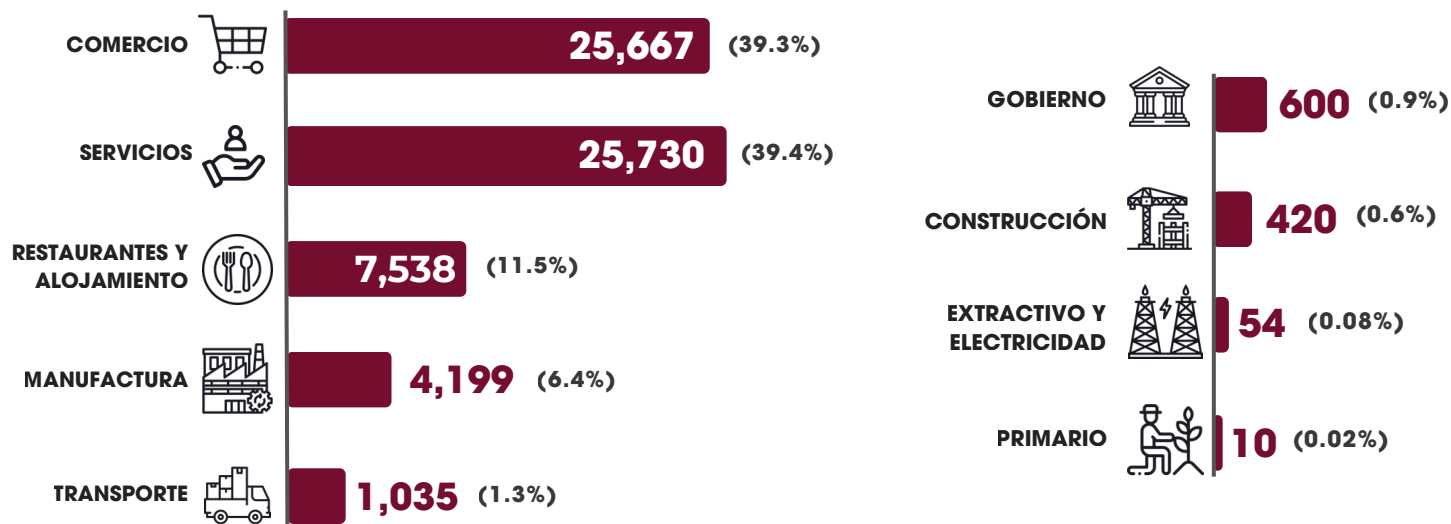
98% son micros y pequeñas empresas.
Generan **26%** de la producción total

*Directorio Estadístico Nacional de Unidades Económicas y Censo Económico. INEGI

**El valor de la producción fue tomado del Censo Económico 2024 en millones de pesos

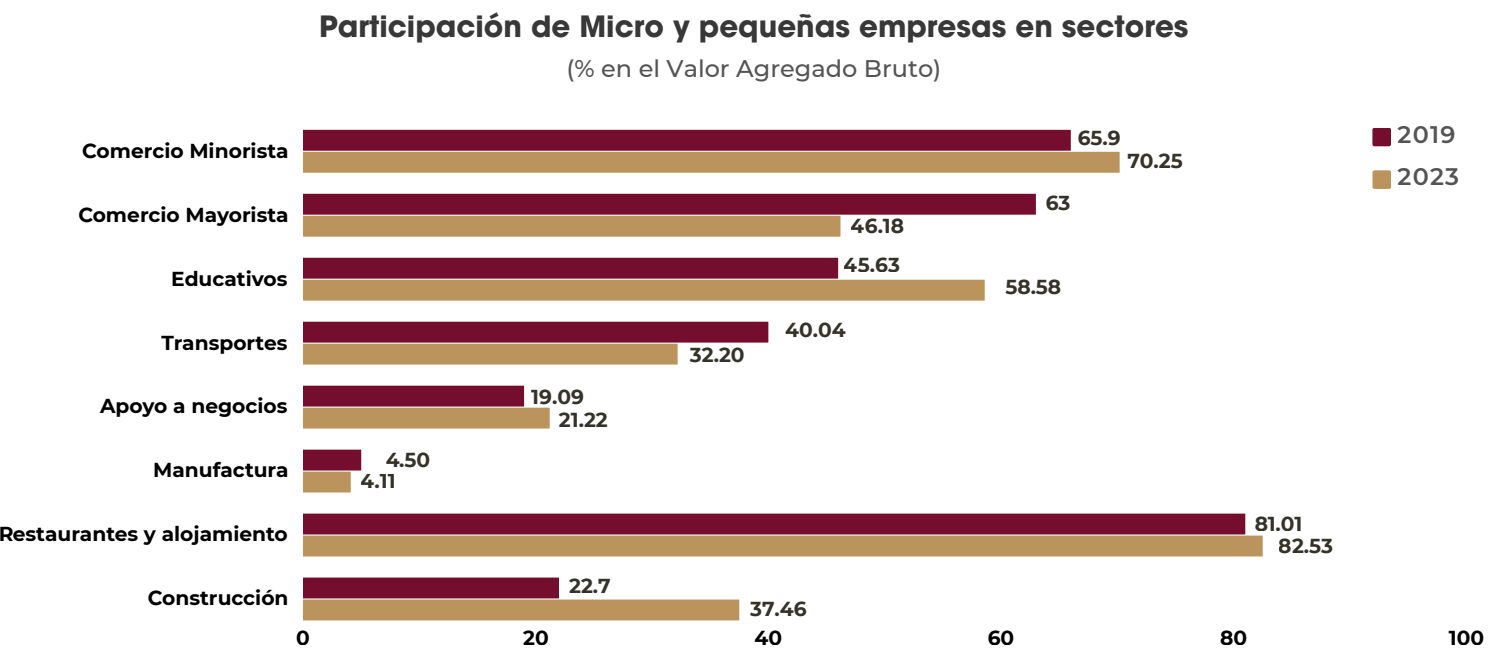
UNIDADES ECONÓMICAS POR SECTOR DE ACTIVIDAD

90% de las empresas establecidas se dedican al comercio, restaurantes o a brindar servicios.



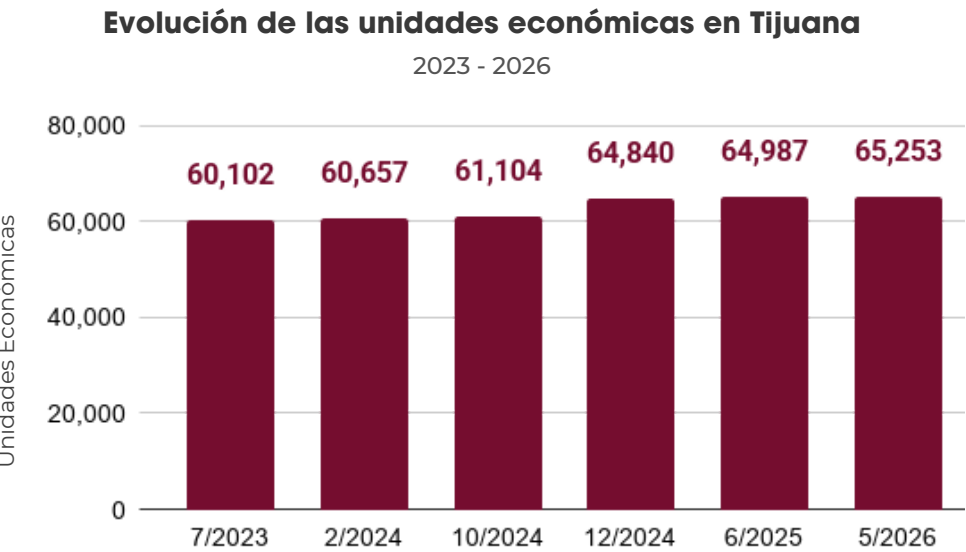
Fuente: Elaboración propia con información del Directorio Estadístico Nacional de Unidades Económicas. INEGI. Mayo de 2026.

El censo económico más reciente (2019) reportó un **Valor Agregado Bruto de \$300,854 millones de pesos**, donde **las MyPes participaron con el 30%**. Las características económicas que tienen este tipo de empresas son de gran importancia para el **sector comercio y restaurantero, representando el 70.25% del valor agregado del comercio minorista, 46.18% del comercio minorista y 82.53% de Restaurantes y alojamiento.**



Fuente: Estimaciones propias con datos de los Censos Económicos 2019 y 2023. INEGI
Nota: Se omitieron los datos absolutos de las variables económicas, con el fin de garantizar el principio de confidencialidad y reserva.

EVOLUCIÓN DE LAS UNIDADES ECONÓMICAS



+5,151

UNIDADES

De 2023 a 2026 hubo un incremento del **8.5%** en las unidades económicas en Tijuana.

Fuente: Elaboración propia con información del Directorio Estadístico Nacional de Unidades Económicas. INEGI. Mayo de 2026.

PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS



INDUSTRIA

Principal socio comercial de Estados Unidos.

1er Manufactura de dispositivos médicos en Norteamérica.

20 Millones de televisiones exportadas al año.

94 empresas aeroespaciales en Baja California.

COMERCIO Y SERVICIOS

80% de los establecimientos en Tijuana, son comercios y de servicios, siendo de los principales motores de actividad económica local.



GASTRONOMÍA

+7,200 restaurantes en Tijuana.

En Tijuana se originó la cocina **Baja Med y la ensalada Cesar**, reconocidas internacionalmente.

Restaurantes premiados en la Guía Michelin.

CERVEZA ARTESANAL

Capital de la Cerveza Artesanal en México, **30%** de los productores de baja california están en Tijuana. **Alrededor de 30** cerveceras.



TURISMO

62.9% Ocupación Hotelera.

El turismo deportivo genera más de **\$3,400 mdp** en el estado.

+4 mil Hospitales, clínicas y consultorios.

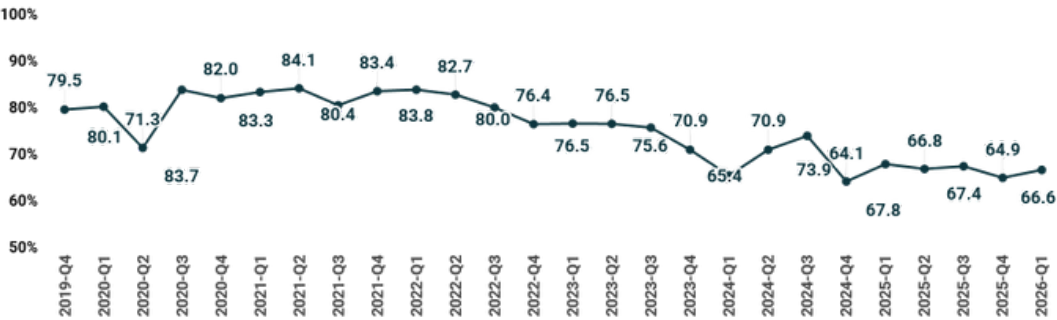
2.7 millones de pacientes y familiares en promedio al año.

Tijuana se posiciona como referente en el sector.

INDUSTRIA IMMEX

ABRIL 2026

Evolución del margen de utilidad de la industria IMMEX



Fuente: Elaboración propia con información del Programa de la industria manufacturera, maquiladora y de servicios de exportación (IMMEX) - INEGI

914
EMPRESAS IMMEX BC

1ER LUGAR NACIONAL

592
EN TIJUANA
65% del total estatal

Tras una rápida recuperación tras la pandemia generada por el COVID-19, la industria IMMEX ha reducido su crecimiento en los últimos meses, debido a los diversos desafíos geopolíticos y comerciales que han generado incertidumbre entre inversionistas. A pesar de esto, Tijuana continúa posicionándose como **líder en la industria** a nivel nacional, ocupando el primer lugar en establecimientos IMMEX y segundo lugar en generación de empleos.

2DO LUGAR NACIONAL

220 mil
EMPLEADOS



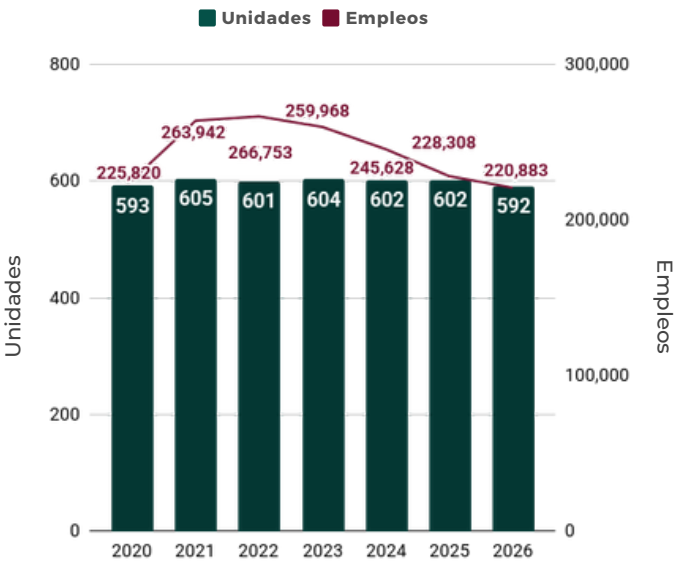
OBREROS Y TÉCNICOS	
194,852	Empleos
\$22,996	Sueldo mensual promedio
46.5 hrs	Hrs trabajadas a la semana



ADMINISTRATIVOS	
25,732	Empleos
\$61,220	Sueldo mensual promedio
47.7 hrs	Hrs trabajadas a la semana

Evolución del empleo y unidades IMMEX

Abril 2020 - 2026



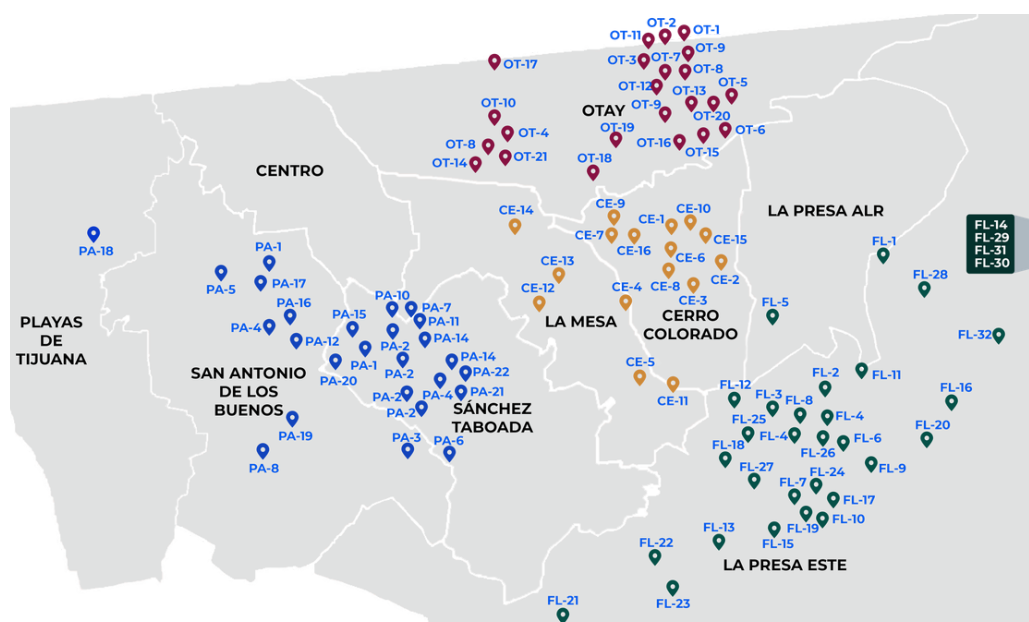
Variación en la fuerza laboral

ABRIL 2026

-1,394
EMPLEOS
Respecto a marzo de 2026

-7,428
EMPLEOS
Respecto a abril de 2025

■ PARQUES INDUSTRIALES



Fuente: Elaboración propia con información de Tijuana EDC, a 2024

SAN ANTONIO DE LOS BUENOS

PA-3 Nordika Building
 PA-5 CPA-Misiones
 PA-6 Vestapark Megaregion
 PA-8 Vesta Park El Rubi
 PA-12 Valle Sur Building
 PA-16 Valle Sur Ind. Park Buildings
 PA-17 El Rubi Buildings
 PA-18 La Joya Ind. Park Building
 PA-19 Costa Dorada Ind. Park
 PA-20 Msa Tecolote Industrial

LA PRESA ESTE

FL-1 CPA Business Center
 FL-2 Vestapark Tijuana II
 FL-3 Comex Platech I
 FL-4 El Florido Industrial Park
 FL-6 La Encantada Ind. Park
 FL-7 Valle Bonito Ind. Park
 FL-8 Comex Platech III
 FL-9 Cadena Industrial Park
 FL-10 Poza del Encino
 FL-11 Los Olivos Parque Logístico
 FL-12 RMSG Building El Florido I, II, III
 FL-13 Thomas A. Edison Ind. Park
 FL-14 El Bajío
 FL-15 Vie Verte Business Center

FL-16 Parque Norte
 FL-17 Parque Sur
 FL-18 Vestapark Lago Este
 FL-19 Inobate Business Center
 FL-20 Prologis Park El Centro
 FL-21 Parque Industrial Natura
 FL-22 Hubspark Northwestern
 FL-23 Samwoo Industrial Park
 FL-24 Upsite Tijuana Park
 FL-25 Prologis Park La Encantada
 FL-26 El Realito Industrial Park
 FL-27 Lagoeste Industrial Park
 FL-28 Hubspark Tijuana
 FL-29 Finsa Northeast Park
 FL-30 East Tijuana
 FL-31 Multi V Building
 FL-32 Florido Este Park

LA PRESA ALR

FL-5 Comex Platech II

LA MESA

CE-4 Fimher Industrial Center
 CE-5 La Campiña Industrial Park
 CE-11 Bajamaq Insurg. Inds. Park
 CE-12 Vestapark La Mesa
 CE-13 Ferrocarril Ind. Center
 CE-14 Benitez Distribution Center

OTAY

OT-1 Prologis Park Otay I
 OT-2 Prologis Park Otay II
 OT-3 Bellas Artes (Otay II)
 OT-4 Finsa Tijuana Ind. Park
 OT-5 Prologis Alamar Ind. Park
 OT-6 Vestapark Alamar
 OT-7 Chilpancingo Industrial Park
 OT-8 CPA Buildings I, II, III
 OT-9 Atisa Business Roup Prop.
 OT-10 Tijuana Intl. Industrial Park
 OT-11 Prologis Building
 OT-12 RMSG Building
 OT-13 Roca Alamar Industrial Park
 OT-14 El Florido Building
 OT-15 Finsa Tijuana Alamar Ind. Park
 OT-16 Tijuana Campus Alamar
 OT-17 Parque Logístico Matrix
 OT-18 Musa Alamar Industrial Land
 OT-19 Murua Industrial Park
 OT-20 Advance Alamar Park
 OT-21 Las Misiones Industrial Park

SÁNCHEZ TABOADA

PA-1 Vestapark Morelos
 PA-2 Pacifico Industrial Park
 PA-4 Pacifico Campus
 PA-7 Prologis Park Pacifico
 PA-10 Pacifico Ind. Park Buildings
 PA-11 Prologis Building
 PA-14 Vestapark Pacifico
 PA-15 Morelos Ind. Park Buildings

CERRO COLORADO

CE-1 Azteca Industrial Center
 CE-2 Girasol Industrial Park
 CE-3 Vesta Park El Potrero
 CE-6 Águila Coronada Ind. Park
 CE-7 El Lago Industrial Park
 CE-8 El Águila Industrial Park
 CE-9 El Lago Ind. Park Building
 CE-10 El Águila Building
 CE-15 Girasol II Industrial Park
 CE-16 Musa El Lago Industrial

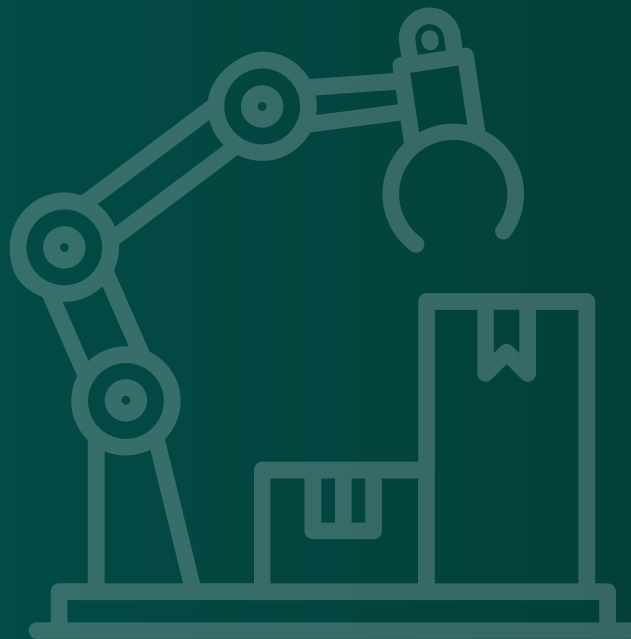
PLAYAS DE TIJUANA

PA-18 La Joya Ind. Park Building

04

ECONOMÍA

COMPETITIVIDAD | EMPLEO | TRABAJADORES ASEGURADOS | SALARIO
| BIENESTAR LABORAL | INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA |
PRODUCCIÓN Y CRECIMIENTO | INFLACIÓN | REMESAS



COMPETITIVIDAD

El Instituto Mexicano para la Competitividad A.C. (IMCO) elabora de manera periódica los índices de competitividad a nivel estatal y urbano, con el objetivo de analizar las condiciones que influyen en el desarrollo económico de cada territorio. Estos indicadores funcionan como una herramienta de referencia para identificar las principales fortalezas y retos del estado y de nuestra ciudad.

ÍNDICE DE COMPETITIVIDAD ESTATAL (ICE) 2025

El ICE mide la capacidad de las 32 entidades para generar, atraer y retener talento e inversión, considerando factores estructurales que inciden en su desarrollo.

11° LUGAR NACIONAL

En 2025, Baja California ascendió tres posiciones, alcanzando un nivel de **competitividad media alta**. Destaca en **mercado de trabajo, infraestructura, y sociedad y medio ambiente**.

CONCEPTO	2025	2024
GLOBAL	11	14
DERECHO	29	14
SOCIEDAD Y MEDIO AMBIENTE	8	18
MERCADO DE TRABAJO	4	7
SISTEMA POLÍTICO Y GOBIERNOS	31	32
INNOVACIÓN Y ECONOMÍA	9	4
INFRAESTRUCTURA	5	7

ÍNDICE DE COMPETITIVIDAD URBANA (ICU) 2026

El ICU evalúa el desempeño de las 66 ciudades principales del país, analizando sus condiciones para impulsar el desarrollo económico y mejorar la calidad de vida. Este enfoque permite identificar oportunidades para fortalecer el crecimiento competitivo a nivel local.

20° LUGAR NACIONAL

En 2025, Tijuana descendió una posición, alcanzando un nivel de **competitividad baja**. Destaca en **mercado de trabajo**.

CONCEPTO	2026	2024
GLOBAL	20	19
DERECHO	19	20
SOCIEDAD Y MEDIO AMBIENTE	20	19
MERCADO DE TRABAJO	8	5
SISTEMA POLÍTICO Y GOBIERNOS	16	5
INNOVACIÓN Y ECONOMÍA	16	14
INFRAESTRUCTURA	18	11

Fuente: Instituto Mexicano para la Competitividad A.C. (IMCO)

Nota: A partir de 2024 se actualizó la metodología y composición de los subíndices; para consultar resultados de años anteriores, consultar anexos 1 y 2.

EMPLEO

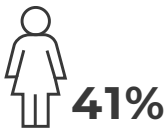
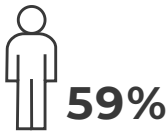
Tijuana, 1er trimestre 2026

La **Población Económicamente Activa** (PEA) es el conjunto de personas de 15 años y más, que tienen empleo o lo buscan activamente.

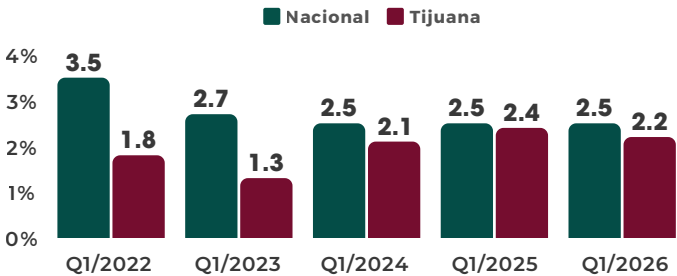
TASA DE PARTICIPACIÓN

60.03%

Porcentaje de la población en edad de trabajar que forma parte de la PEA.



Actualmente, **884,358 personas** están ocupadas, lo que equivale al 97.7% de la PEA.



2.2%

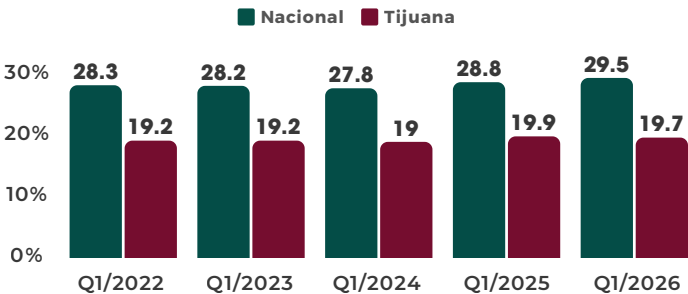
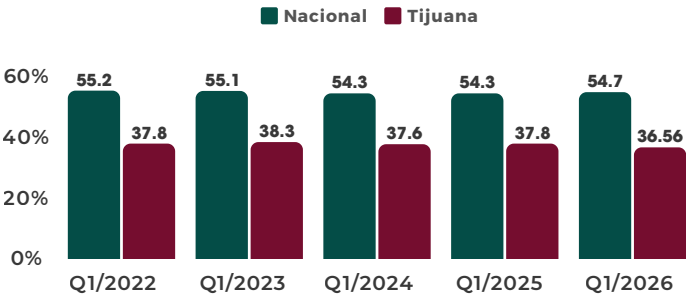
Porcentaje de la PEA que se encuentra sin trabajar, pero que busca empleo.

TASA DE DESOCUPACIÓN

TASA DE INFORMALIDAD LABORAL

36.5%

Personas ocupadas que trabajan sin acceso a seguridad social laboral o bajo esquemas no registrados.



19.7%

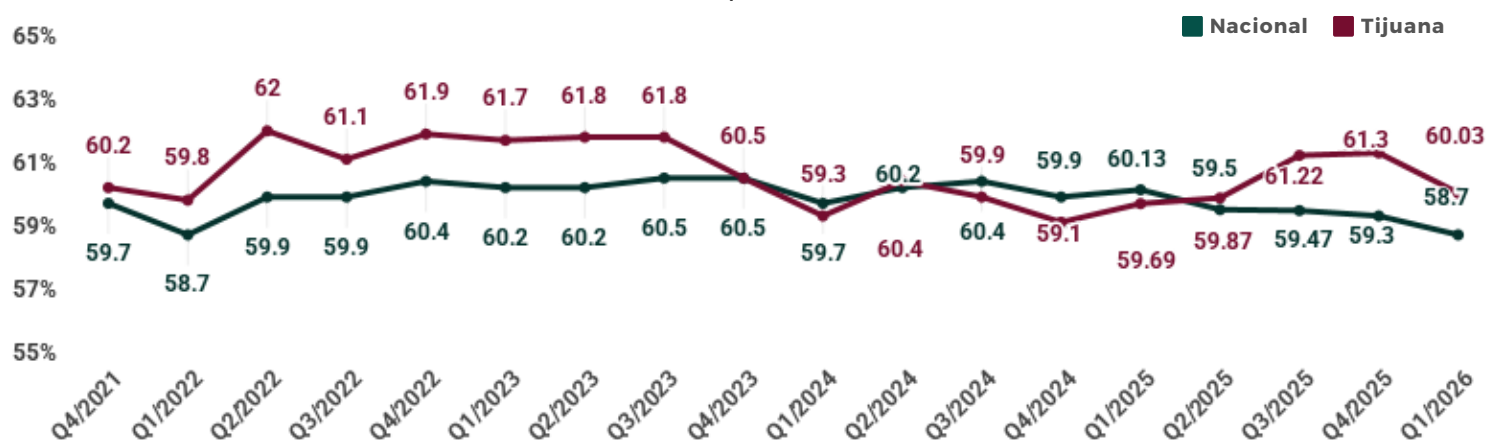
Personas que trabajan en unidades económicas informales

TASA DE OCUPACIÓN EN EL SECTOR INFORMAL

Fuente: Elaboración propia con información de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo. INEGI

Evolución de la PEA: Nacional vs Tijuana

Valores porcentuales



POBLACIÓN NO ECONÓMICAMENTE ACTIVA (PNEA)

La PNEA está integrada por personas de 15 años y más que **no trabajan ni buscan empleo**. En Tijuana, el **68%** de este grupo corresponde a **mujeres**, principalmente debido a responsabilidades del hogar u otras actividades que limitan su disponibilidad para incorporarse al mercado laboral. Este comportamiento refleja un potencial de participación futura, especialmente mediante acciones que faciliten la compatibilidad entre actividades personales y oportunidades laborales.

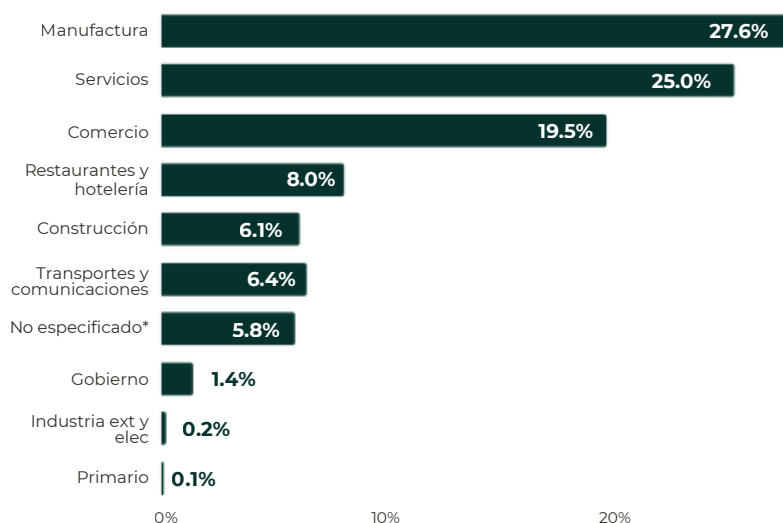
EMPLEO POR TAMAÑO DE UNIDAD ECONÓMICA Y SECTOR

El 63% del empleo en Tijuana es generado por mipymes.

Tamaño de la unidad	Empleos	%
Micro y pequeñas	440,802	50%
Medianas	116,067	13%
Grandes	211,324	24%
Gobierno	12,302	1%
Otros	68,400	8%
No especifica	35,463	4%
Total	884,358	100%

Población ocupada por sector económico

1er Trimestre de 2026



El empleo de **Tijuana** representa **cerca de la mitad del creado en Baja California**. La dinámica laboral refleja la diversidad económica que la fortalecen, donde **los sectores que mayor empleo concentran son los servicios, comercios, restaurantes y hotelería con 52.5%, y la manufactura con 27.6%**.

Fuente: Elaboración propia con información de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo. INEGI

Nota: El rubro no especificado, comprende a los ocupados en unidades económicas cuya territorialidad no forma parte del país en un sentido jurídico; tal es el caso de los trabajadores fronterizos residentes en México, así como del personal que labora en embajadas y consulados.

TRABAJADORES ASEGURADOS

Tijuana, Junio de 2026

596,997

Trabajadores asegurados



55% del total estatal

Variación Mensual

2.8

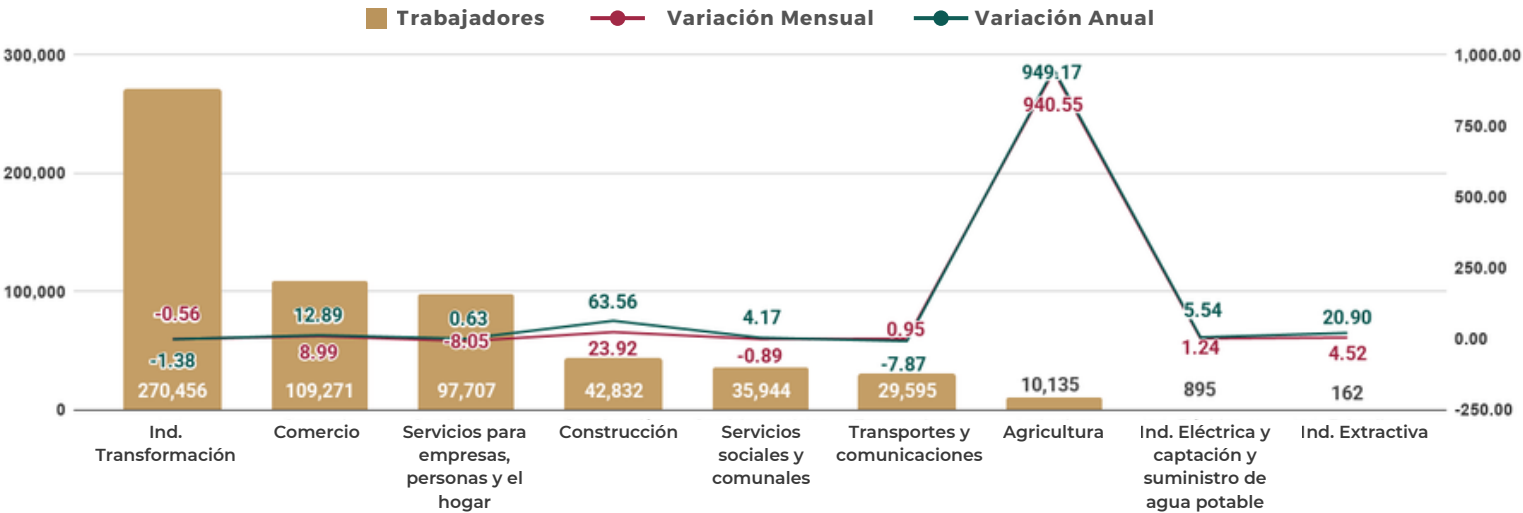
May - Jun 2026

Variación Anual

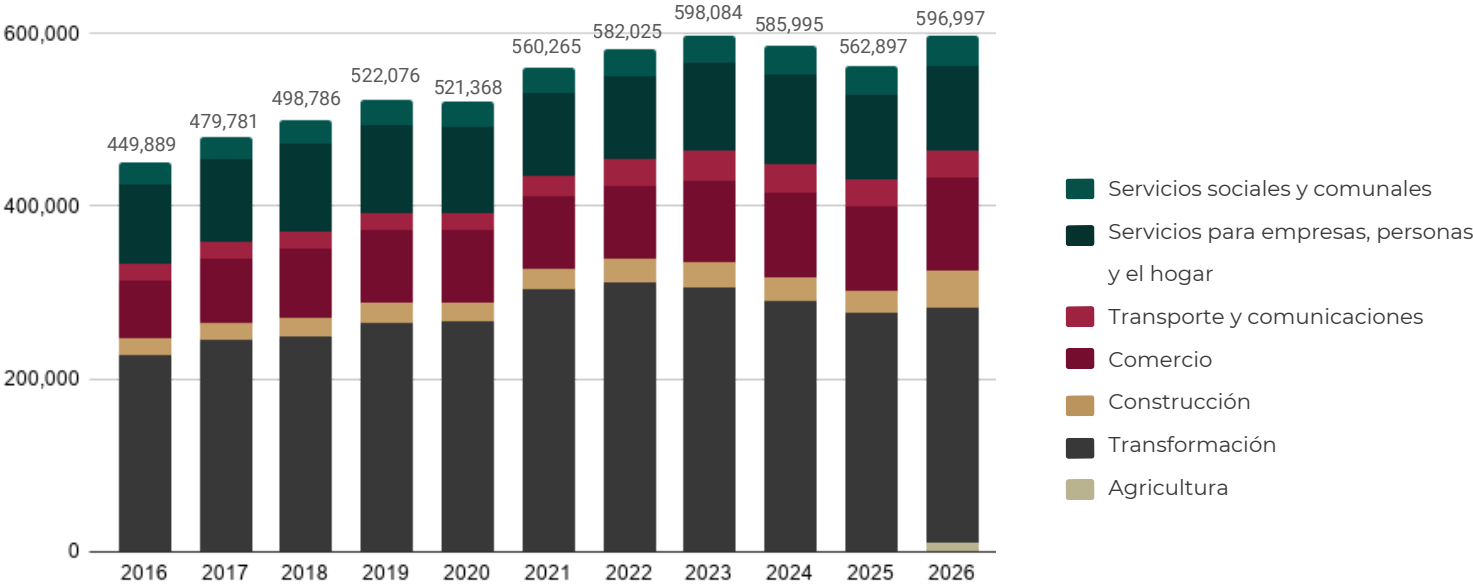
6.0

Jun 2025 - 2026

Trabajadores asegurados por sector de actividad
Junio 2026



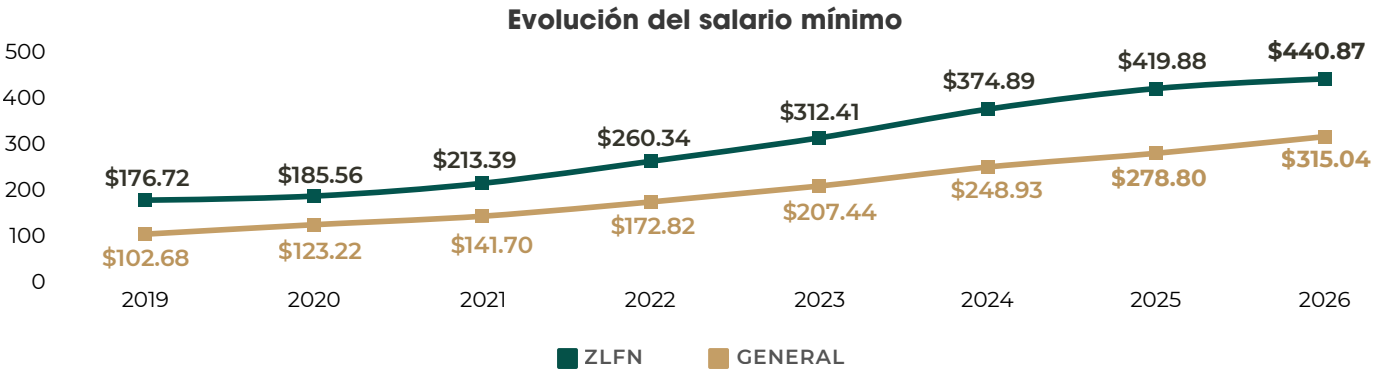
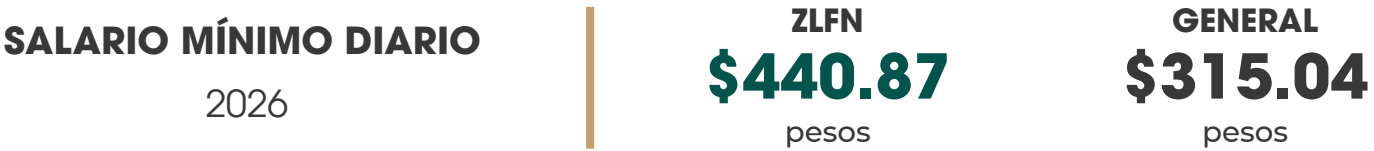
Evolución de trabajadores formales por sector de actividad
Junio 2016 - 2026



Fuente: Elaboración propia con información del Instituto Mexicano del Seguro Social.

SALARIO

A partir del 1 de enero de 2024 se estableció un aumento al salario mínimo en México de 20%. En la Zona Libre de la Frontera Norte (ZLFN), una franja con incentivos fiscales compuesta por 43 municipios fronterizos en 6 estados, el salario mínimo pasó de 312.41 pesos a 375 pesos diarios, unos \$11,300 pesos al mes.



Fuente: Elaboración propia con datos la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos.

REMUNERACIONES EN TIJUANA

78%

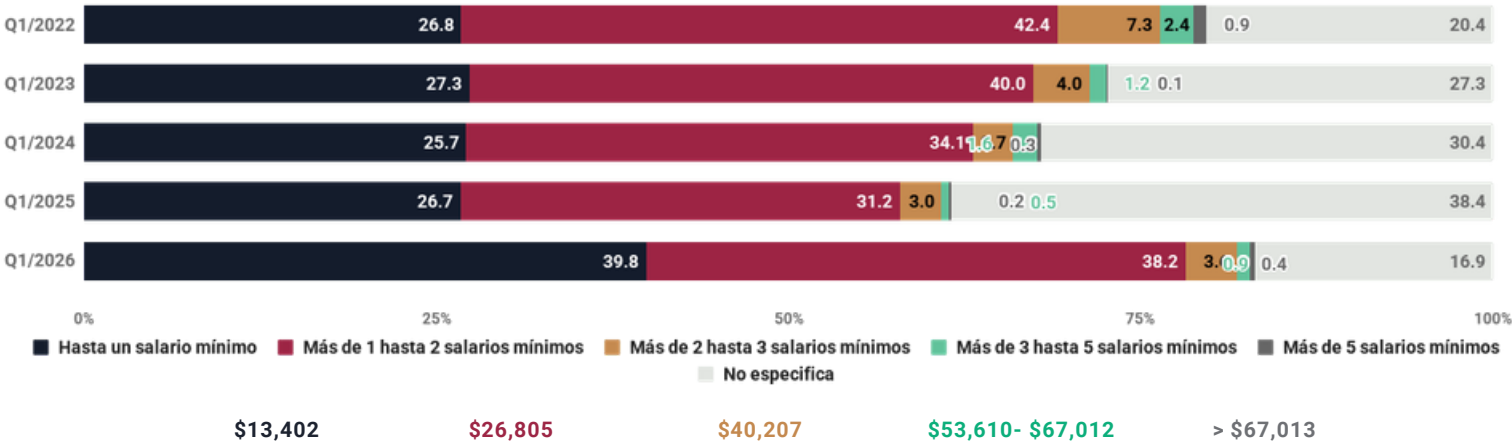
de la fuerza laboral gana entre 1 y 2 salarios mínimos.

+13 pp

de personas con ingreso de hasta un salario mínimo vs 2021

Tijuana por debajo del promedio nacional, pero la brecha se ha reducido.

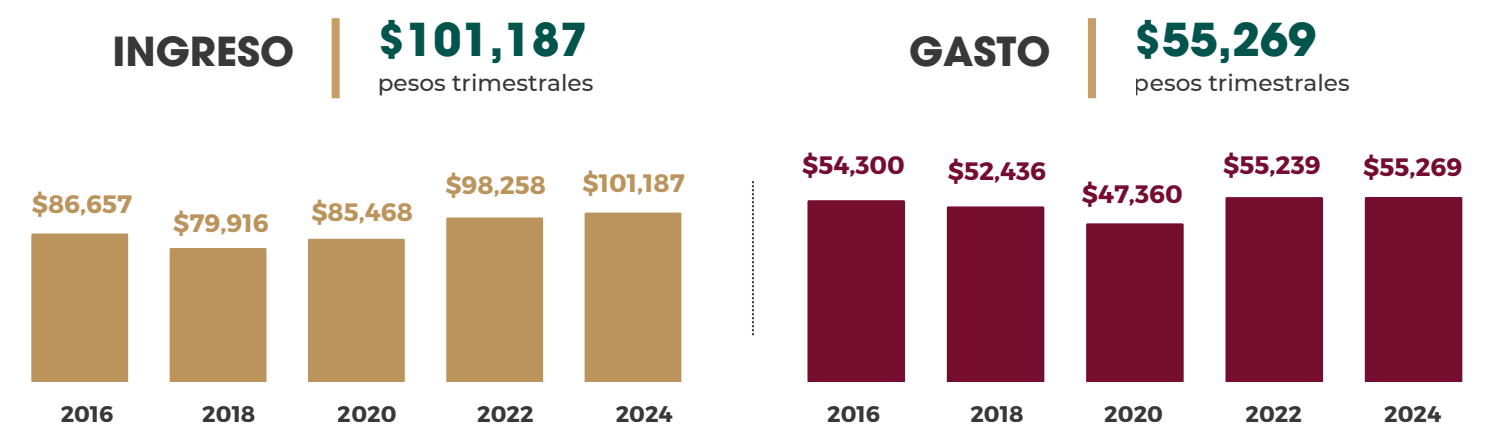
Evolución del nivel salarial de trabajadores remunerados**
Valores porcentuales



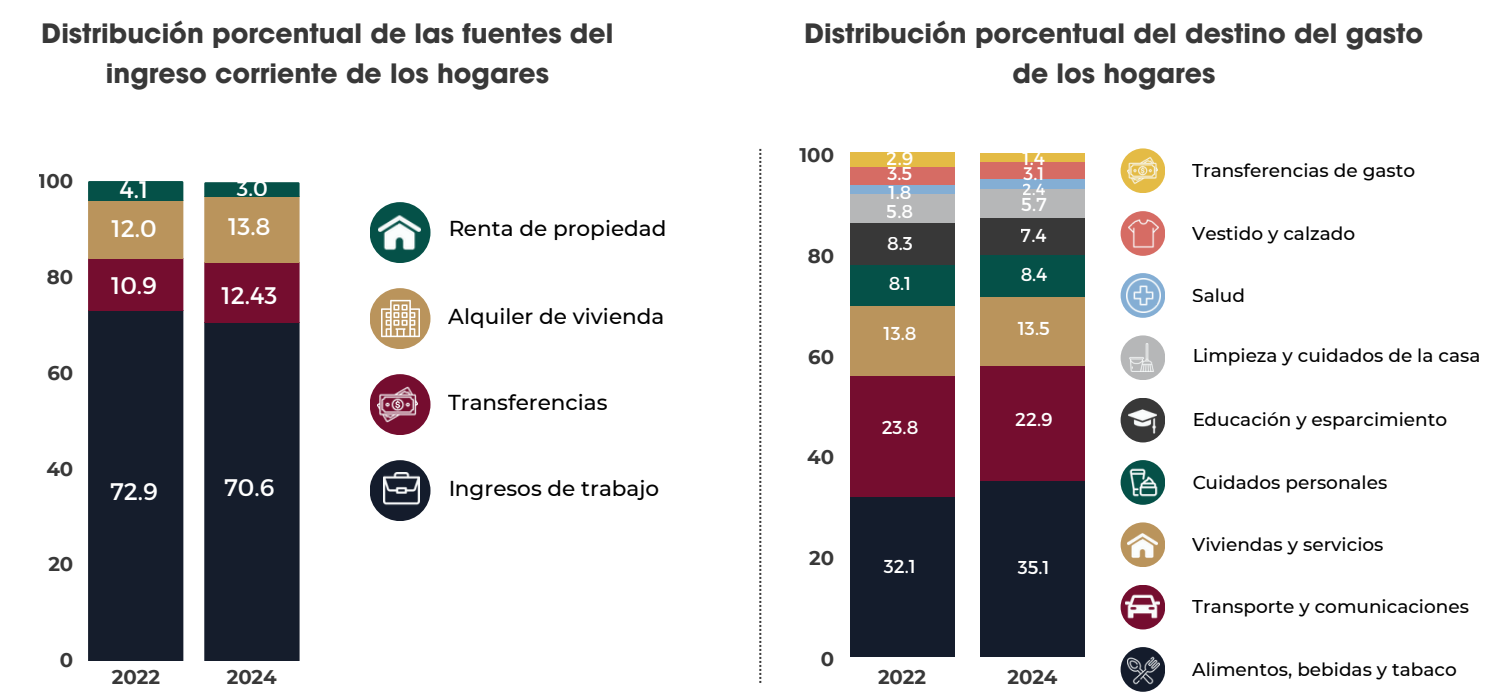
Fuente: Trabajadores subordinados y remunerados. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo. Primer Trimestre de 2026. INEGI
**El rubro no especifica comprende a los ocupados en unidades económicas cuya territorialidad no forma parte del país en un sentido jurídico; tal es el caso de los trabajadores fronterizos residentes en México, así como del personal que labora en embajadas y consulados.

La crisis inmobiliaria de 2008 redujo el poder adquisitivo de los tijuanenses, situación que se mantuvo hasta 2018. En 2019, el salario mínimo en la frontera norte subió a **\$176.72**, logrando superar momentáneamente estar por arriba de la inflación. El segundo aumento salarial en 2020 a **\$185.56**, generó un efecto compensatorio debido a que se acercó al nivel de inflación. En 2021, el incremento a **\$213.39**, fue superado por un nivel de **inflación del 9.71%**. En 2024 se observa un repunte en la inflación (**7%**), lo que contrarrestó el incremento al salario mínimo, manteniendo ambos niveles a la par. Para 2026, el 78% de la fuerza laboral tijuanense gana entre 1 y 2 salarios mínimos.

DISTRIBUCIÓN DEL INGRESO Y GASTO CORRIENTE MONETARIO DE LOS HOGARES EN BAJA CALIFORNIA

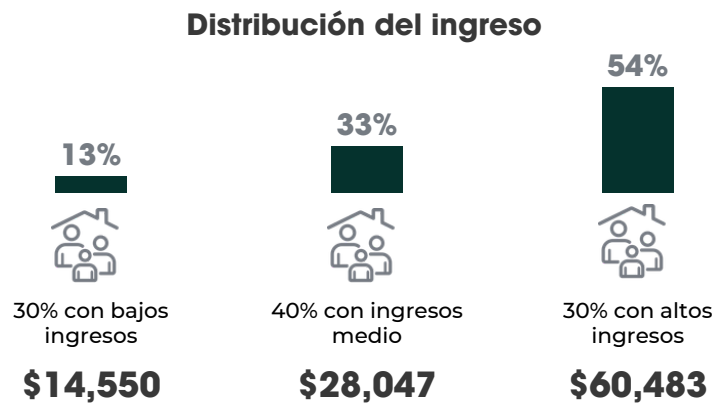


Fuente: Elaboración propia con información de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares 2024 (INEGI). Precios constantes 2024.



Fuente: Elaborado con información de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares, 2024 (INEGI).

Los hogares de Baja California destinan la mayor parte de su gasto mensual a la **alimentación: 35% del total**, equivalente a \$6,481 pesos en promedio. El **transporte** es el segundo rubro más importante, con un gasto promedio de **\$4,225 pesos mensuales (23% del total)**. En conjunto, estos rubros concentran el **58% del gasto de los hogares bajacalifornianos**.

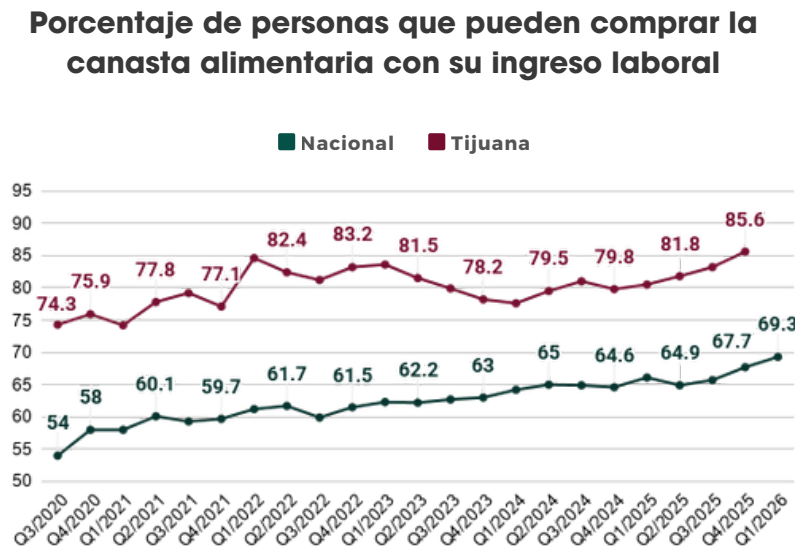


Fuente: Elaborado con información de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares, 2024 (INEGI).

El 30% de los hogares con mayores ingresos concentran alrededor del 54% de la riqueza producida, el 30% con menores ingresos subsiste con el 13%, esto genera que las clases medias vivan con el 33% de la riqueza total. Los hogares con mayores ingresos pasaron de concentrar el 59% de la riqueza en 2020 a concentrar el 54% en 2024, mientras que los hogares con ingreso medio pasaron del 30% al 33%, y los de ingresos bajos tuvieron un ligero incremento del 2%.

BIENESTAR LABORAL

La calidad de los empleos se mide a través del **porcentaje de personas que pueden adquirir una canasta alimentaria con su ingreso laboral**, tomando como referencia el valor de **\$2,553 pesos mensuales por persona (Junio 2026)**, propuesto por el INEGI. A inicios de 2020, el **80% de los trabajadores tenía acceso a la canasta alimentaria**, mientras que para finales de 2020 se redujo a **75%**. Al cuarto trimestre de 2025 creció a **85.6%**, superando el nivel reportado en 2020.



Fuente: Elaboración con datos de la Encuesta Nacional Ocupación y Empleo y Líneas de Pobreza de INEGI.

Línea de Pobreza
Junio 2026

Línea de Pobreza por Ingresos	4 888.22
Línea de Pobreza Extrema por Ingresos	2 553.37
Canasta no alimentaria	2 334.85
Transporte público	266.3
Limpieza y cuidados de la casa	132.2
Cuidados personales	261.7
Educación, cultura y recreación	317.0
Comunicaciones y servicios para vehículos	440.8
Vivienda y servicios de conservación	393.3
Prendas de vestir, calzado y accesorios	278.1
Cristalería, blancos y utensilios domésticos	23.4
Cuidados de la salud	133.9
Enseres domésticos y mantenimiento de la vivienda	35.9
Artículos de esparcimiento	10.1
Transporte	26.0
Otros gastos	16.0

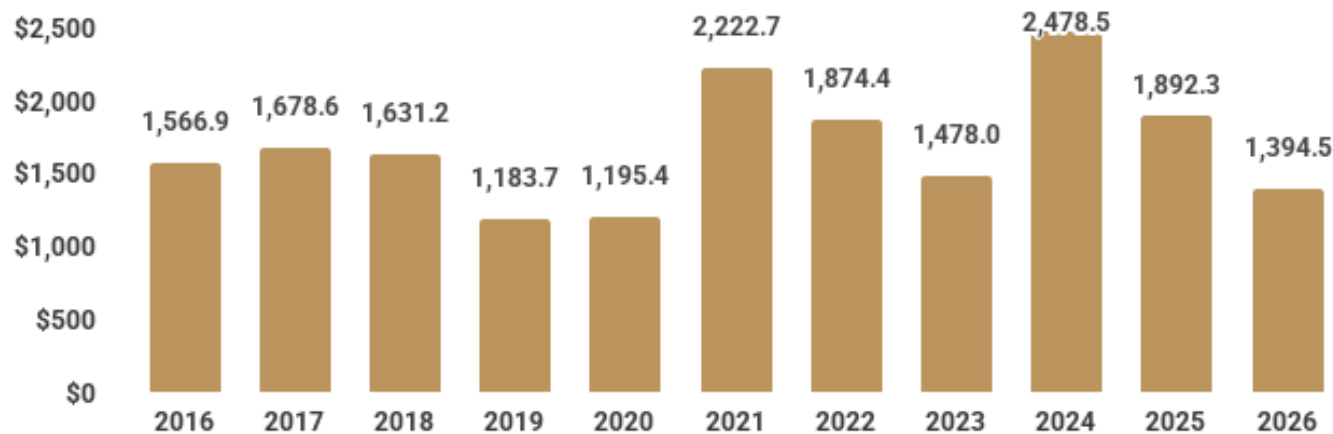
Fuente: INEGI. Líneas de Pobreza (LP), junio de 2026.

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA

BAJA CALIFORNIA ES EL 4.º ESTADO CON MAYOR IED EN MÉXICO

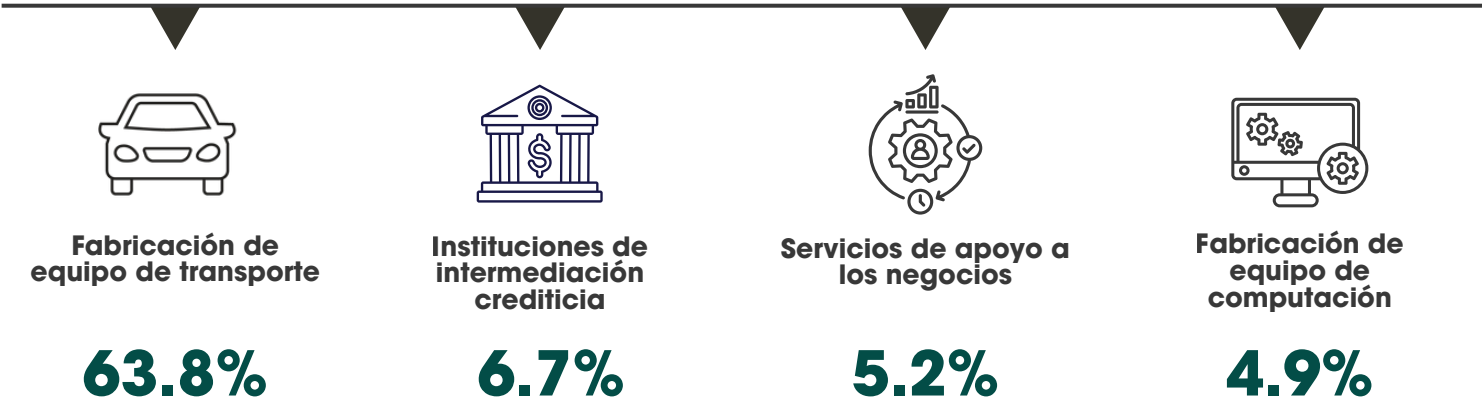
La Inversión Extranjera se ha consolidado como una fuente de recursos para financiar el crecimiento económico de nuestro país, además de generar empleo y transferencia de tecnología. Al primer trimestre de 2026, **Baja California ha recibido \$1,394.5 MDD de Inversión Extranjera Directa (IED)**, representando el **5.9% de la total nacional**.

Inversión extranjera directa de Baja California
Valores en millones de dólares



Fuente: Elaboración propia con información de la Secretaría de Economía, 2026
Nota: Dato de 2026 acumulado al 1er trimestre del año.

SECTORES CON MAYOR IED



Fuente: Elaboración propia con información de la Secretaría de Economía, 2026

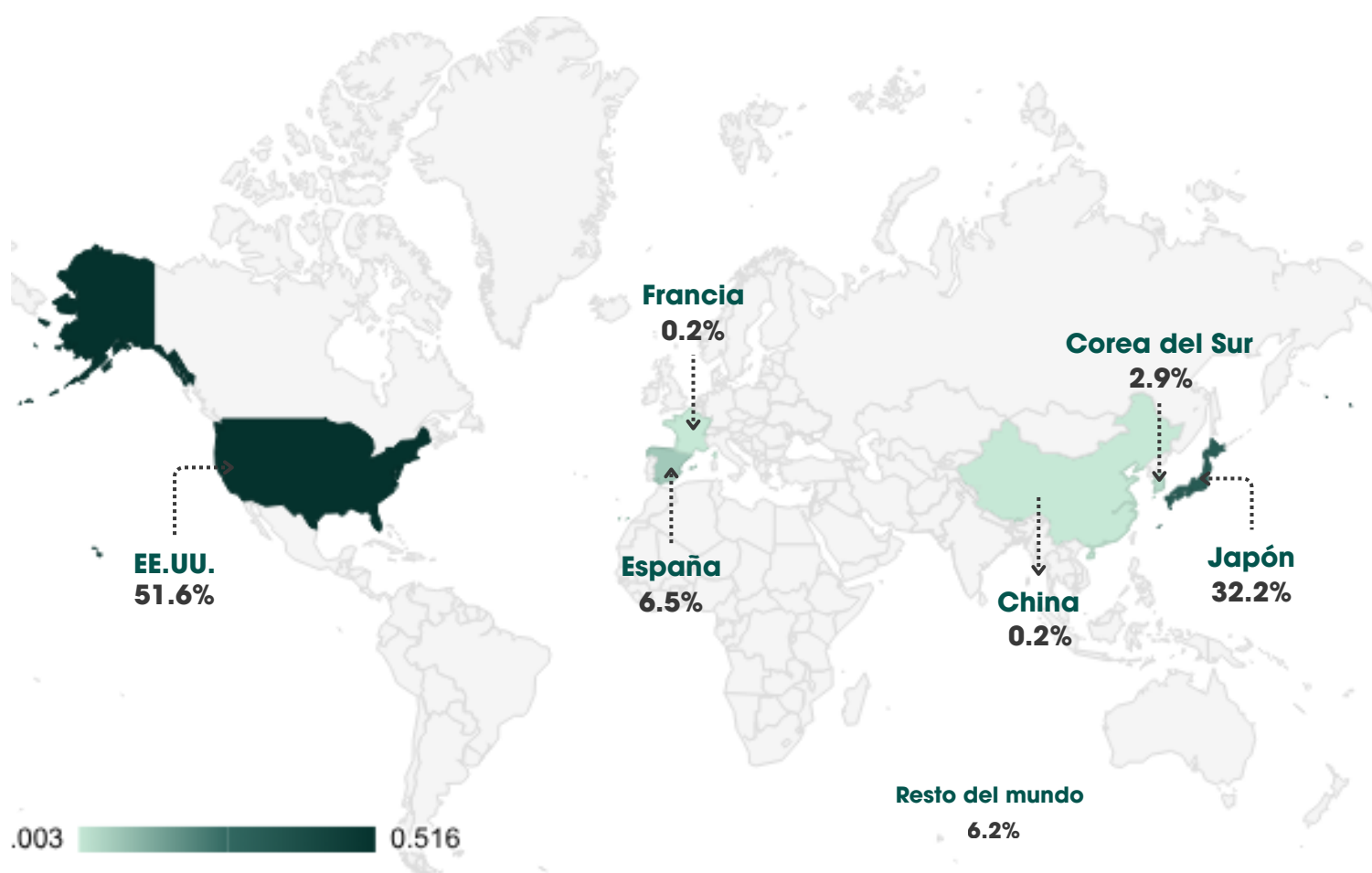
DESTINO DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA

Principales estados captadores de IED en México

1er Trimestre de 2026
Millones de dólares

Ciudad de México	Estado de México	Nuevo León	Baja California	Jalisco
\$11,776.8	\$1,983.2	\$1,956.5	\$1,394.5	\$723.0

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA POR PAÍS DE ORIGEN



Estados Unidos, Japón y España se posicionaron como los principales socios inversionistas del estado en el primer trimestre de 2026. Asimismo los sectores que han presentado un mayor flujo han sido los sectores de fabricación de equipo de transporte y servicios de intermediación crediticia y financiera no bursátil.

■ PRODUCCIÓN Y CRECIMIENTO

Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal (ITAE)

Baja California, 4to trimestre de 2025

-0.5%
Variación Anual

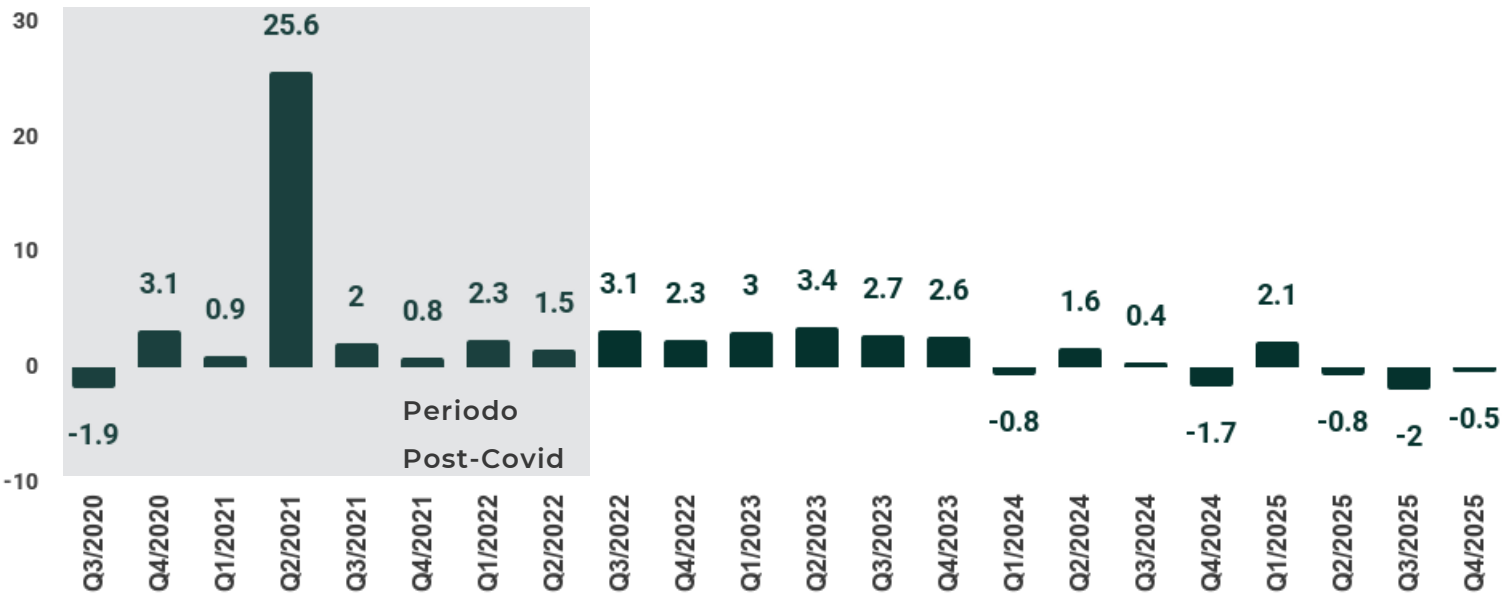
-0.1%
Variación Trimestral

Baja California ocupó la
posición **27 de 32** en
crecimiento anual del ITAE

El ITAE mide el crecimiento o descenso de la actividad económica estatal en sectores como industria, servicios y comercio.

Variación % respecto al mismo trimestre del año anterior

Baja California, 4to trimestre de 2025

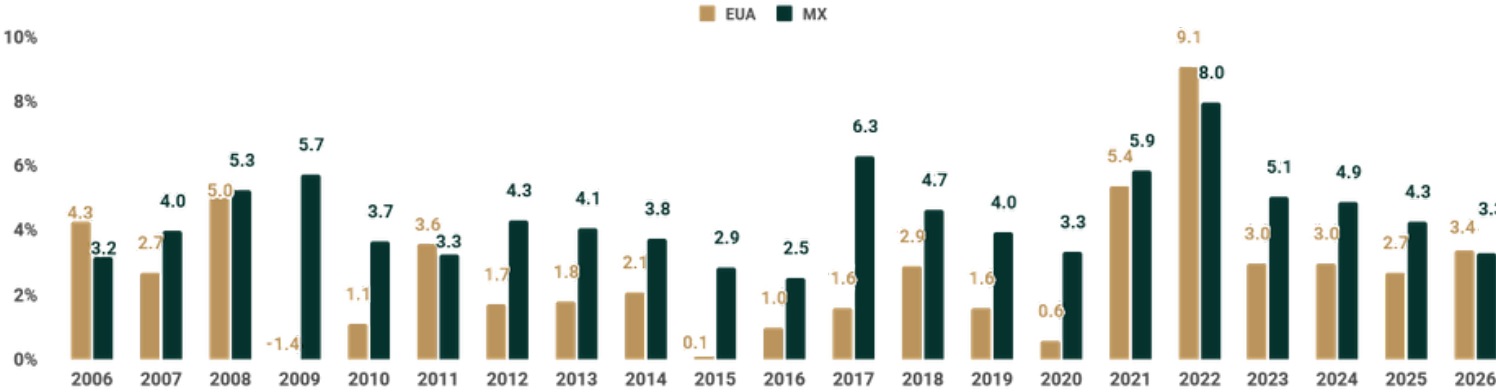


Tasa anual % - Serie desestacionalizada - Segundo trimestre de 2025.
Fuente: Elaboración propia con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía
Debido al método de estimación las series pueden ser modificadas al incorporarse nueva información.

La actividad económica mostró una fuerte contracción en el segundo trimestre de 2020 (-21%) derivada de la pandemia; sin embargo, a partir de 2021 se registró un repunte significativo. Posteriormente, entre 2022 y 2023 se mantuvieron niveles moderados, y más recientemente ha mostrado ligeras variaciones negativas hacia finales de 2024 y mediados de 2025.

INFLACIÓN

Inflación interanual México - Estados Unidos Junio 2006 - 2026



Fuente: Elaboración con datos del U.S. Bureau of Labor Statistics e INEGI.

México	Tijuana
3.3%	1.9%
Estados Unidos	San Diego *
3.4%	3.7%

Fuente: Elaboración propia con datos del U.S. Bureau of Labor Statistics e INEGI.
*Información disponible a mayo de 2026.

En México, la inflación general anual se ubicó en 3.37% en el mes de junio. En el mismo mes del año anterior, la inflación anual fue 4.3%.

Mientras tanto, la tasa inflación de Estados Unidos se registró por encima de la tasa registrada en mayo de 2025 (2.4).

Incremento por componentes Junio 2026

COMPONENTE	%
Subyacente	4.03%
Mercancías	3.55%
Servicios	4.49%
No subyacente	1.11%
Agropecuario	-1.72%
Energéticos y tarifas autorizadas por el gobierno	3.46%

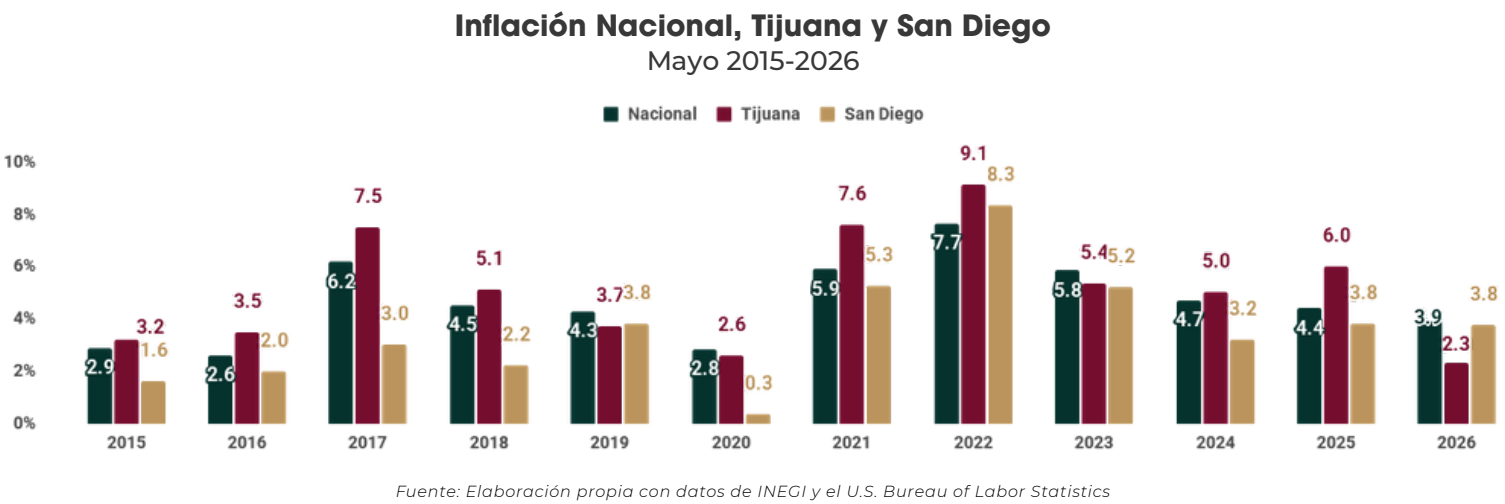
Fuente: Elaboración con datos de INEGI.

Inflación en el mundo Junio 2026



Fuente: Elaboración con datos de Bancos Centrales. INEGI
Nota: Se realiza un resumen de países para realizar la visualización gráfica.

La alta inflación en México y en Tijuana, se debe a la estrecha relación que tenemos con Estados Unidos y el alto grado de integración comercial con el exterior. Ante ello, el gobierno mexicano ha decidido tomar medidas para contrarrestar el alza de precios de los productos de la canasta básica a través de un control de precios en **24 productos de la canasta básica**.



■ REMESAS

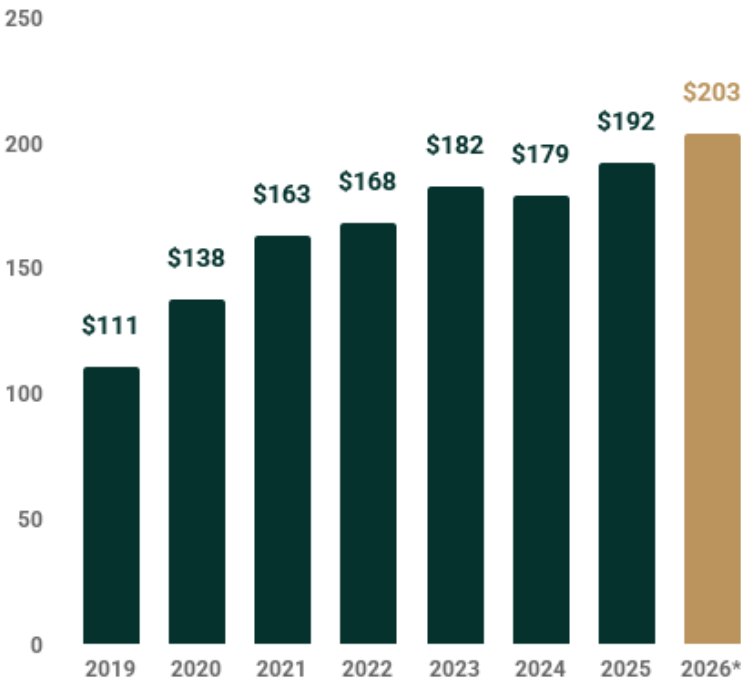
1er trimestre de 2026

BAJA CALIFORNIA
\$368.2
MDD

TIJUANA
\$203.4
MDD

55% de las remesas del Estado

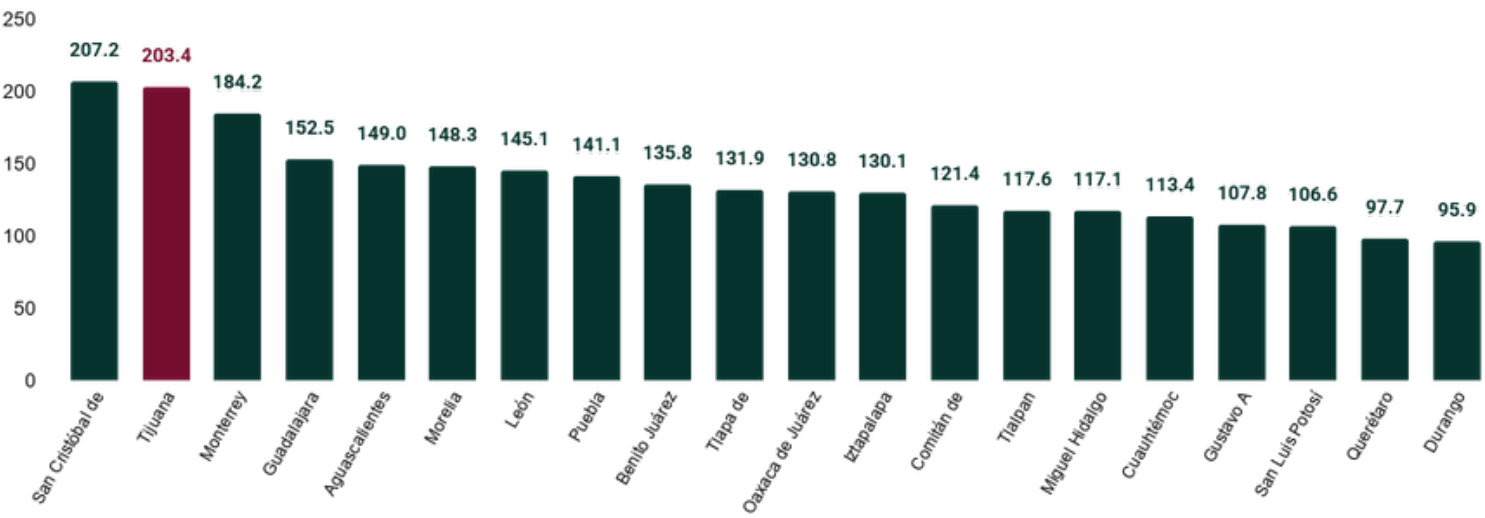
Evolución de las remesas en Tijuana
Datos acumulados al 1er trimestre de cada año
(Millones de Dólares)



Fuente: Elaboración propia con datos del Banco de México.

TIJUANA ES LA SEGUNDA CIUDAD CON MAYOR RECEPCIÓN DE REMESAS

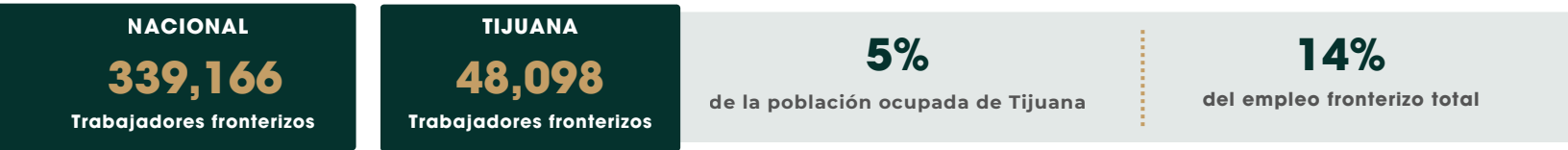
Los 20 municipios con mayor recepción de remesas en México en el 1er trimestre de 2026
(Millones de US dólares)



Fuente: Elaboración propia con datos del Banco de México.

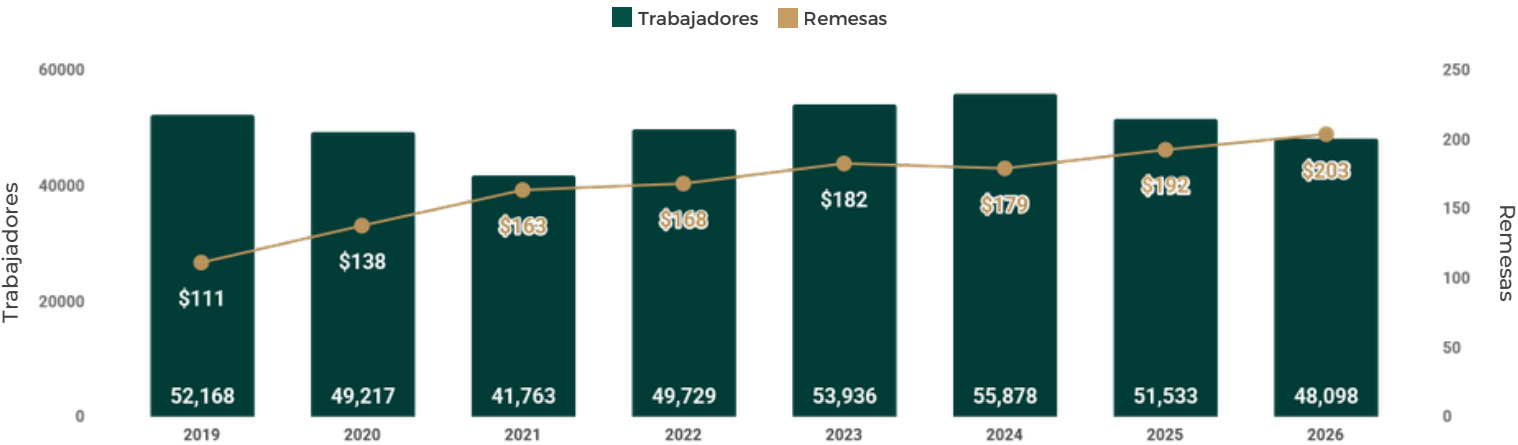
REMESAS Y EMPLEO FRONTERIZO

1er trimestre de 2026



Empleo transfronterizo

Datos acumulados al 1er trimestre de cada año



Fuente: Elaboración propia con datos del Banco de México y Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo. INEGI

REFLEXIONES

La profunda contracción económica generada por el **Covid-19** en 2020, junto con la implementación de estímulos fiscales y políticas monetarias expansivas para lograr una recuperación en 2021, generaron un sobrecalentamiento de la economía global. Esto y una descoordinada reapertura del comercio internacional, generaron choques de oferta que disminuyeron los bienes y servicios y crearon cuellos de botella que limitaron la distribución de mercancías. En conjunto, todos estos sucesos empujaron los **precios al alza**.

Estados Unidos presentó en mayo de 2026 una inflación de 3.9%, al igual que México, mientras que en Tijuana fue de 2.3%. El problema inflacionario se originó en un contexto internacional perturbado, además del Covid-19, por la invasión de Rusia a Ucrania, lo que ocasionó estragos en la economía mundial. Para responder al problema inflacionario, la política monetaria en Estados Unidos y México se activó para combatir el incremento de los precios, a través del aumento de la tasa de interés.

Los riesgos globales que se han presentado en los últimos años, han contribuido a la volatilidad de los mercados financieros internacionales, con las tensiones geopolíticas en Medio Oriente y políticas comerciales tomando un papel importante. Las medidas arancelarias tomadas por el presidente de Estados Unidos de América, Donald Trump, generaron incertidumbre a nivel global, afectando a México por la volatilidad de los mercados.

Como medida para combatir el incremento de los precios, el Banco de México considera apropiado mantener la **tasa de interés de referencia en 6.50%**. Esta medida implica que los costos de los créditos y los rendimientos de las inversiones permanecerán estables en el corto plazo. Aunque la inflación general mostró una baja reciente, se optó por la prudencia debido a que el panorama global aún presenta riesgos, que podrían presionar los precios al alza. Las autoridades adelantaron que no prevén modificaciones próximas, considerando que mantener la tasa en su nivel actual es la estrategia adecuada para garantizar la estabilidad económica del país.



El espacio de interacción transfronterizo posiciona a Tijuana como un **centro económico atractivo y dinámico** para empresas de diversos tamaños y sectores. Esta dinámica no solo favorece el crecimiento de la economía local, sino que también crea un marco propicio para que las políticas públicas mejoren la asignación de recursos, promoviendo tanto a las empresas locales como la inversión extranjera.

La escasez de fuerza de trabajo, el fuerte aprecio y apoyo al autoempleo generan tres efectos sobre las inversiones actuales y futuras: **las empresas deben competir con mejores salarios y condiciones laborales** por los mejores trabajadores; las empresas tendrán que recurrir a incorporar prácticas de alto valor agregado para permanecer en el mercado de Tijuana y los trabajadores tendrán mejores oportunidades en el emprendimiento, para resolver los niveles de bienestar que sus empleos no puedan satisfacer.

Es así que Tijuana se perfila como un entorno en transformación donde las empresas y los trabajadores deben adaptarse a nuevas realidades, promoviendo un desarrollo económico más robusto, inclusivo y orientado hacia la innovación.



ANEXOS

Anexo 1. Resultados del Índice Competitividad Estatal (Baja California)

2023

Concepto	2022	2021	2018	2016	2014
GLOBAL	13	13	13	9	10
SISTEMA DE DERECHO CONFIABLE Y OBJETIVO	25	31	28	29	30
MANEJO SOSTENIBLE DEL MEDIO AMBIENTE	15	14	12	6	10
GOBIERNOS EFICIENTES Y EFICACES	18	17	19	29	31
SOCIEDAD INCLUYENTE, PREPARADA Y SANA	9	9	5	19	16
INNOVACIÓN DE LOS SECTORES ECONÓMICOS	16	11	12	13	9
APROVECHAMIENTO DE LAS RELACIONES INTERNACIONALES	4	4	3	6	6
MERCADO DE FACTORES EFICIENTE	16	19	25	28	25
SECTORES PRECURSORES DE CLASE MUNDIAL	6	5	5	4	5
ECONOMÍA ESTABLE	1	4	4	7	14
SISTEMA POLÍTICO ESTABLE Y FUNCIONAL	31	31	23	20	23

2025

Concepto	2025	2024
GLOBAL	11	14
DERECHO	29	14
SOCIEDAD Y MEDIO AMBIENTE	8	18
MERCADO DE TRABAJO	4	7
SISTEMA POLÍTICO Y GOBIERNOS	31	32
INNOVACIÓN Y ECONOMÍA	9	4
INFRAESTRUCTURA	5	7

Fuente: Elaboración propia con datos del IMCO, Reporte Índice de Competitividad Estatal

Anexo 2. Resultados del Índice Competitividad Urbana (Tijuana)

Concepto	2022	2021	2018
GLOBAL	14	13	10
SISTEMA DE DERECHO CONFIABLE Y OBJETIVO	17	14	15
MANEJO SOSTENIBLE DEL MEDIO AMBIENTE	15	13	12
GOBIERNOS EFICIENTES Y EFICACES	14	14	14
SOCIEDAD INCLUYENTE, PREPARADA Y SANA	10	12	13
INNOVACIÓN DE LOS SECTORES ECONÓMICOS	17	14	10
APROVECHAMIENTO DE LAS RELACIONES INTERNACIONALES	2	2	3
MERCADO DE FACTORES EFICIENTE	8	4	7
SECTORES PRECURSORES DE CLASE MUNDIAL	4	4	12
ECONOMÍA ESTABLE	4	9	10
SISTEMA POLÍTICO ESTABLE Y FUNCIONAL	31	10	9

Concepto	2023
GLOBAL	13
DERECHO	17
MEDIO AMBIENTE	15
SOCIEDAD	5
SISTEMA POLÍTICO	14
APERTURA INTERNACIONAL	3
GOBIERNOS	13
MERCADO DE TRABAJO	4
ECONOMÍA	7
INFRAESTRUCTURA	2
INNOVACIÓN	17

Concepto	2026	2024
GLOBAL	20	19
DERECHO	19	20
SOCIEDAD Y MEDIO AMBIENTE	20	19
MERCADO DE TRABAJO	8	5
SISTEMA POLÍTICO Y GOBIERNOS	16	5
INNOVACIÓN Y ECONOMÍA	16	14
INFRAESTRUCTURA	18	11

Fuente: Elaboración propia con datos del IMCO, Reporte Índice de Competitividad Urbana 2026.

Anexo 3. Línea de Pobreza Extrema por Ingresos urbano a precios de: (Canasta Alimentaria-Urbano). Junio 2026.

	2 553.37
Maíz	
Tortilla de maíz (de todo tipo y color)	100.7
Trigo	
Pasta para sopa	9.0
Galletas dulces	13.7
Pan blanco: bolillo, telera, baguete, etcétera	42.9
Pan dulce en piezas (de todo tipo)	97.4
Pan para sándwich, hamburguesa, hot dog y tostado	18.9
Arroz	
Arroz en grano	9.9
Otros cereales	
Cereal de maíz, de trigo, de arroz, de avena, de granola, etcétera	12.1
Carne de res y ternera	
Bistec de res (de cualquier parte que se saque)	129.5
Molida de res	68.4
Carne de cerdo	
Bistec de puerco (de cualquier parte que se saque)	10.6
Costilla y chuleta de puerco	74.4
Carnes procesadas	
Chorizo con cualquier condimento y color y longaniza	15.4
Jamón de puerco	14.0
Carne de pollo	
Pierna, muslo o pechuga de pollo con hueso	46.8
Pierna, muslo o pechuga de pollo sin hueso	28.8
Pollo entero o en piezas (excepto, pierna, muslo y pechuga)	32.0
Pescados frescos	
Pescado entero limpio y sin limpiar	7.4
Filete de pescado	10.8
Pescados procesados	
Atún enlatado	11.8
Leche	
Leche pasteurizada de vaca	161.0
Queso	
Queso fresco	20.5
Queso oaxaca o asadero	14.4
Otros derivados de la leche	
Bebidas fermentadas de leche	13.6

Huevos	
Huevo de gallina blanco y rojo	45.7
Aceites	
Aceite vegetal: canola, cártamo, girasol, maíz, etcétera	14.5
Tubérculos crudos o frescos	
Papa	66.8
Verduras y legumbres frescas	
Cebolla	37.2
Chile ^{1/}	20.3
Jitomate	71.3
Leguminosas	
Frijol en grano	50.4
Frutas frescas	
Limón	26.1
Manzana y perón	34.6
Naranja	17.7
Plátano verde y tabasco	21.5
Azúcar y mieles	
Azúcar blanca y morena	9.9
Alimentos preparados para consumir en casa	
Pollo rostizado	41.5
Bebidas no alcohólicas	
Agua natural embotellada	38.6
Jugos y néctares envasados	50.5
Refrescos de cola y de sabores	112.9
Otros^{2/}	
Alimentos y bebidas consumidas fuera del hogar ^{2/}	790.7
Otros alimentos preparados	138.8

^{1/} Precio promedio chiles jalapeño, poblano, serrano y otros chiles.

^{2/} Corresponde a desayunos, comidas y cenas consumidos fuera del hogar.

Fuente: INEGI. Líneas de Pobreza (LP), junio de 2026. Estimaciones basadas en la metodología sobre la construcción de las Líneas de Pobreza por Ingresos

Nota: de acuerdo con el INEGI, a partir de la 1a quincena de agosto del 2024 el INPC considera la actualización de la Canasta y la Estructura de ponderación con base en la información de la ENIGH Estacional 2022, manteniendo la base (INPC=100) en la segunda quincena de julio de 2018; aplicando la metodología de encadenamiento de las series.

GLOSARIO

Actividad económica

Acción realizada por una persona, un negocio, empresa o establecimiento para producir bienes y servicios, sean de carácter legal o no en un marco de transacciones que suponen consentimiento entre las partes. Incluye las actividades de producción de maíz y frijol para autoconsumo.

Actividad no económica

Acción destinada a satisfacer necesidades personales o familiares para el funcionamiento de los habitantes de la vivienda, sin que signifique la obtención de algún pago ni la producción de bienes y servicios para el mercado.

Choques de oferta

es cualquier influencia sobre la oferta agregada, generada por ciertas variables como: un desastre natural, un incremento en los precios de los insumos, la productividad o determinados avances tecnológicos.

Derechohabiencia a servicios de salud

Acción destinada a satisfacer necesidades personales o familiares para el funcionamiento de los habitantes de la vivienda, sin que signifique la obtención de algún pago ni la producción de bienes y servicios para el mercado.

Deuda pública

Son todas las obligaciones insolutas del sector público contraídas en forma directa o a través de sus agentes financieros.

Duración de la jornada de trabajo

Número de horas habituales y extraordinarias laboradas por los ocupados.

Empleado

Es la persona que presta a otra, física o moral, un trabajo personal subordinado.

Empleador o patrón

Es el trabajador independiente que emplea los servicios de uno o varios trabajadores a cambio de una remuneración económica en monetario o especie.

Establecimiento

Es la unidad económica que en una sola ubicación física, delimitada por construcciones e instalaciones fijas, combina recursos bajo un solo propietario o control para desarrollar por cuenta propio o ajena (maquila) las actividades de ensamble, procesamiento y transformación total o parcial de materias primas que derivan en la producción de bienes y servicios afines, comprendidos principalmente en una sola clase de actividad económica.

Horas trabajadas

Tiempo medido en horas que la población ocupada dedicó a su(s) trabajo(s) en la semana de referencia.

Inflación

Fenómeno que se observa en la economía de un país y está relacionado con el aumento desordenado de los precios de la mayor parte de los bienes y servicios que se comercian en sus mercados, por un periodo de tiempo prolongado.

Inflación subyacente

Variación en los precios de los bienes y servicios del INPC, pero excluyendo los bienes energéticos y sin elaborar.

Ingresos por trabajo

Percepción monetaria que la población ocupada obtiene o recibe del trabajo que desempeñó en la semana de referencia. Los ingresos se calculan en forma mensual.

Ocupación en el sector informal

Todo trabajo que se desempeña en una unidad económica no constituida en sociedad que opera a partir de los recursos de los hogares, pero sin constituirse como empresa.

Población asalariada

Personas de 15 y más años de edad que trabajan para un patrón o empleador del sector privado o público; y que reciben un pago, sueldo, salario o jornal.

Población desocupada

Personas de 15 y más años de edad que se encuentran sin un trabajo pero están en la búsqueda de uno.

Población no económicamente activa

Personas de 15 y más años de edad que realizan actividades no económicas y no buscan trabajo.

Población ocupada

Personas de 15 y más años que se encuentra desempeñando alguna actividad económica. Esto, ya sea de forma asalariada o como trabajador independiente.

Población ocupada en condiciones críticas de ocupación

Personas ocupadas que se encuentran en las siguientes situaciones: trabajan menos de 35 horas a la semana por razones de mercado; trabajan más de 35 horas a la semana recibiendo ingresos laborales mensuales inferiores al salario mínimo; trabajan más de 48 horas semanales percibiendo ingresos de hasta dos salarios mínimos.

Población subocupada

Personas de 15 y más años de edad que tienen la necesidad y disponibilidad de ofertar más horas de trabajo de lo que su ocupación actual les permite.

Población subocupada

Personas de 15 y más años de edad que tienen la necesidad y disponibilidad de ofertar más horas de trabajo de lo que su ocupación actual les permite.

Precio máximo

Medida implementada con el objetivo de establecer un límite a la tarifa de un determinado producto o servicio en el mercado.

Precio mínimo

Medida mediante la cual se establece una tarifa por debajo de la cual no se puede vender un producto o servicio en el mercado.

Remesas

Envío de dinero de aquellas personas que radican en otra nación a su país de origen.

Sector formal

Son todas aquellas actividades económicas que se desarrollan en empresas constituidas en sociedad, corporaciones, instituciones públicas o privadas, negocios no constituidos en sociedad, pero que reportan ingresos ante la autoridad hacendaria y en la agricultura y/o crianza de animales orientadas al mercado.

Sector informal

Todas aquellas actividades económicas de mercado que operan a partir de los recursos de los hogares, pero sin constituirse como empresas con una situación identificable e independiente de esos hogares.

Tasa de condiciones críticas de ocupación (TCCO)

Porcentaje de la población ocupada que se encuentra trabajando menos de 35 horas a la semana por razones de mercado, más la que trabaja más de 35 horas semanales con ingresos mensuales inferiores al salario mínimo y la que labora más de 48 horas semanales ganando hasta dos salarios mínimos.

Tasa de desocupación

Porcentaje de la población económicamente activa (PEA) que se encuentra sin trabajar, pero que está buscando trabajo (ver población desocupada).

Tasa de informalidad laboral

Proporción de la población ocupada que comprende a la suma, sin duplicar, de los ocupados que son laboralmente vulnerables por la naturaleza de la unidad económica para la que trabajan, con aquellos cuyo vínculo o dependencia laboral no es reconocido por su fuente de trabajo.

Tasa de participación económica

Porcentaje que representa la población económicamente activa (PEA) respecto a la de 15 y más años de edad.

Tasa de subocupación

Porcentaje de la población ocupada que tiene la necesidad y disponibilidad de ofertar más tiempo de trabajo de lo que su ocupación actual le permite.

Trabajador doméstico

Persona que presta los servicios de aseo, asistencia y los relacionados con el hogar de una persona o familia a cambio de una remuneración.

Trabajador independiente

Es la persona que dirige su propia empresa o negocio, de manera que no tiene un jefe o superior a quien rendirle cuentas de su desempeño o de los resultados obtenidos.

Trabajador no remunerado

Persona ocupada que no recibe ningún tipo de pago (monetario o en especie), por su ocupación. Aunque es susceptible de recibir algún tipo de prestaciones.

Trabajador remunerado

Persona ocupada que recibe un pago por el desempeño de una actividad económica.

Trabajador fronterizo

Todo trabajador migratorio que conserve su residencia habitual en un Estado vecino, al que normalmente regrese cada día o al menos una vez por semana.

Unidad económica

Entidad (institución, empresa, negocio o persona) que se dedica a la producción de bienes, compra-venta de mercancías o prestación de servicios públicos y privados.



MIDIENDO EL BIENESTAR ECONÓMICO DE TIJUANA

Ing. Abdiel Gutiérrez Coronado

Presidente Municipal

Lic. Mariana López Ramírez

Directora de Comunicación Social y Relaciones
Públicas

Ing. Pedro Montejo Peterson

Secretario de Desarrollo Económico de Tijuana

C.P. Sergio Colin Chávez

Director General de la Secretaría de Desarrollo
Económico de Tijuana

Lic. Brenda Jordán Ortega

Unidad de Planeación, Control y Seguimiento

Contacto

bljordan@tijuana.gob.mx



TIJUANA
XXV AYUNTAMIENTO
2024 - 2027

SEDETI
Secretaría de Desarrollo
Económico de Tijuana